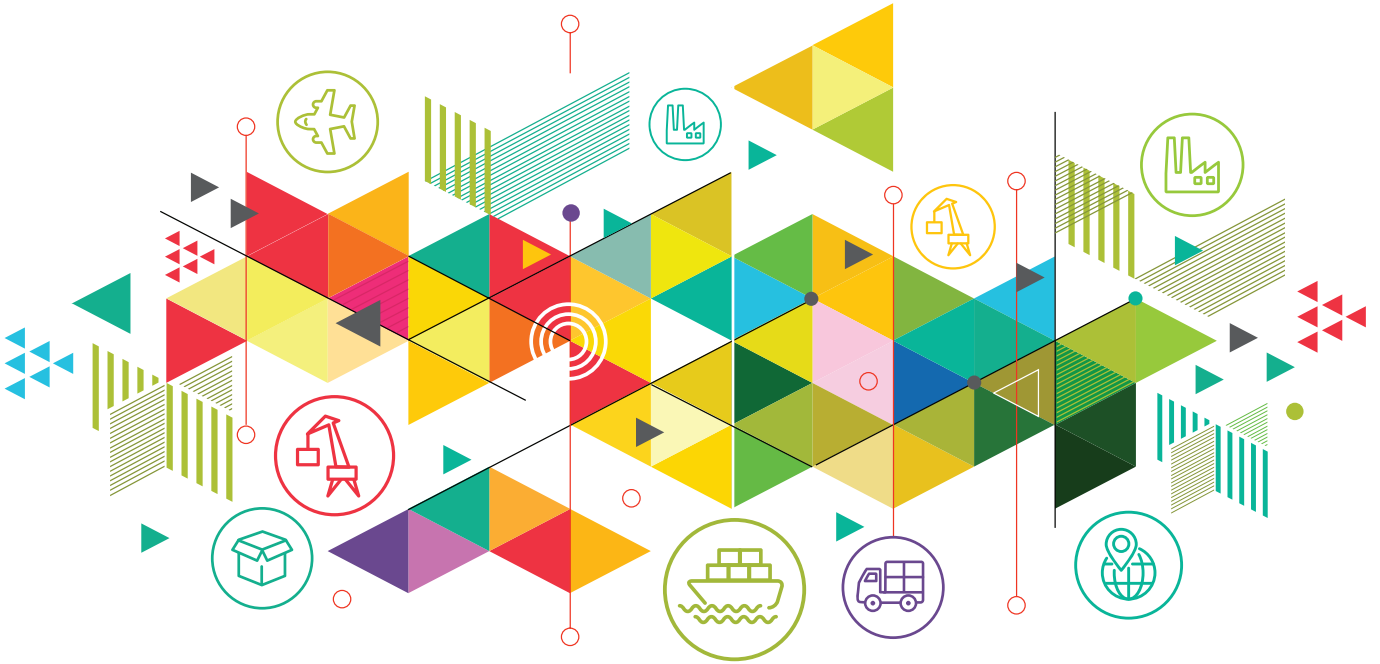


المصادر السعودية

هيئة تنمية المصادر السعودية



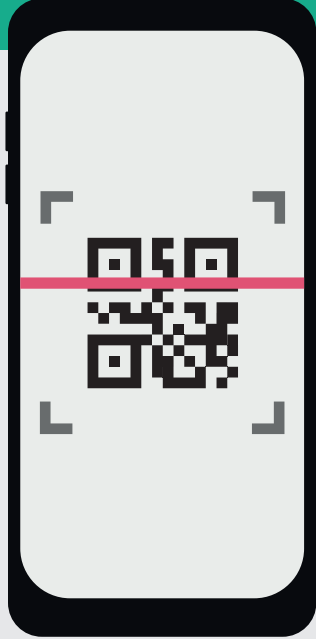
دليل التصدير

1439هـ 2017 م

الطبعة الثانية

رأيك يهمنا !

رجاءً قم بمسح رمز الـ (QR) أدناه للمشاركة باستطلاع رأي قصير



أو

قم بالضغط على الرابط التالي
<https://survey.sogosurvey.com/r/RIS>

لأي استفسارات أخرى لا تتردد بالتواصل معنا على
cc@saudiexports.sa
أو على رقمنا الموحد : +966 920007355





يعتبر هذا المحتوى بمثابة دليل إرشادي للتصدير في المملكة العربية السعودية. يهدف إلى تعريف الشركات المتوسطة والصغيرة بأهمية التصدير، وأبرز إجراءاته.

تنويه: تحرص هيئة تنمية الصادرات السعودية «الصادرات السعودية» على تحديث المعلومات الإرشادية الواردة في هذا الدليل بصورة دورية ووافية. ولكن يبقى على مستخدم هذا الدليل التأكد من المعلومات الواردة فيه بالرجوع إلى مصادر تلك المعلومات. وأي اعتماد من قبل المستخدم على معلومات هذا الدليل يقع تحت مسؤوليته الشخصية المباشرة، ولا تتحمل الهيئة مسؤولية القرارات والأنشطة التجارية التي يمارسها مستخدم هذا الدليل.



خادم الحرمين الشريفين
الملك سلمان بن عبد العزيز آل سعود
حفظه الله



القسم الأول: هيئة تنمية الصادرات السعودية	8
نبذة	8
الرؤية	9
الرسالة	9
أدوار الهيئة	10
القسم الثاني: تهيئة المنشأة للتصدير	12
الأهداف الاستراتيجية للصادرات السعوديه	12
أسس هامة للبدء في التصدير	14
دراسة السوق المستهدف	14
خيارات الدخول للسوق	15
متطلبات الجمارك	16
وسائل النقل	18
مزودي الخدمات اللوجستية	23
الجهات ذات العلاقة المساهمة في عمليات التصدير في المملكة العربية السعودية	25
مستندات التصدير	28
الأغذية والمشروبات	31
الآلات	31
المنتجات الكهربائية	31
المنتجات البلاستيكية	31
مواد البناء	32
الورق والتعبئة والتغليف	32
الصابون والمنظفات	32
الأدوية	32
مستحضرات التجميل	33
الكيمائيات	33
المعادن	33

القسم الثالث: خطوات التصدير	34
الخطوة الأولى: إتمام عملية البيع	36
الخطوة الثانية: الموافقات الإضافية لمتطلبات التصدير	36
الخطوة الثالثة: إثبات دفع القيمة	40
الخطوة الرابعة: التأمين على الشحنة	40
الخطوة الخامسة: الحجز للشحنة	41
الخطوة السادسة: تحميل البضائع	42
الخطوة السابعة: تلقي بيان الشحنة من الخط/الوكيل الملاحي ..	43
الخطوة الثامنة: تقديم المستندات للمخلص الجمركي	44
الخطوة التاسعة: الحصول على التخليص الجمركي	45
الخطوة العاشرة: مغادرة الميناء أو المنفذ البري أو المطار	46
الخطوة الحادية عشر: إرسال مستندات الشحن إلى المشتري	46
القسم الرابع: تأمين وتمويل الصادرات	48
التأمين على الصادرات	50
تمويل الصادرات	50
مؤسسات ائتمان وتمويل الصادرات	51

القسم الخامس: الملحقات	54
الملحق ١	54
رمز النظام المنسق	54
البحث في رموز النظام المنسق	56
تصنيفات رمز نظام المنسق	57
المنتجات محظورة التصدير	59
المنتجات التي تخضع للتصاريح، والترخيص في التصدير	60
الملحق 2	62
خطاب الاعتماد	62
ما هو خطاب الاعتماد؟	62
تناقضات خطاب الاعتماد	63
خطوات خطاب الاعتماد	63
نصائح للمُصدرين	63
الملحق 3	64
برنامج الصادرات السعودية	64
التمويل	65
الضمان	68
الملحق 4	70
مصطلحات التجارة العالمية	70
الملحق 5	77
بوليصة الشحن	77
بوليصة الشحن البحري	77
بوليصة الشحن البري	78
بوليصة الشحن الجوي	78
الملحق 6	79
الموانئ البحرية والجوية والبرية بالمملكة العربية السعودية	79
الموانئ البحرية	79
الموانئ الجوية	80

المنافذ البرية	81
الملحق 7	82
تعرفة الموانئ السعودية	82
الملحق 8	85
أدوار الجهات ذات العلاقة الحكومية والخاصة	85
الملحق 9	88
روابط مهمة	88
الملحق 10	90
المصطلحات	90

هيئة تنمية الصادرات السعودية

نبذة

تدل المؤشرات الاقتصادية السعودية، على نجاح ملموس ومتقدم، ساهم فيه بشكل فاعل القطاع الخاص من شركات ومؤسسات ورجال أعمال، باختلاف مسميات هذا القطاع وأحجامه ورؤوس أمواله، مع الأخذ في الاعتبار دور القطاعات الأخرى في الدولة، وسعيها في تعزيز إمكانات اقتصادنا الوطني، وتحقيق نتائج إيجابية في المجالات الاقتصادية والتنموية.

ومن منطلق هذه الأهمية، أثمرت جهود حكومة خادم الحرمين الشريفين حفظه الله في تأسيس هيئة مستقلة تحت مسمى (هيئة تنمية الصادرات السعودية) تعنى بالانفتاح على الأسواق العالمية، وتوظيف كافة إمكاناتها الاقتصادية، لتشجيع المنتجات السعودية أمام نظيراتها الأجنبية، والرفع من مستوى جودتها التنافسية، والوصول إلى أسواق جديدة.

الرؤية

تنمية صادرات سعودية متنوعة وقادرة على المنافسة عالميًا.

الرسالة

أن تكون الهيئة منظمة رائدة لتنمية الصادرات تعمل على تطوير المصدرين وتسويق الصادرات وتمكين الوصول إلى الأسواق الدولية، وتسهم في بناء سياسات واستراتيجيات لتشجيع التصدير.



الأهداف الاستراتيجية للمصادرات السعودية

تهدف هيئة تنمية الصادرات السعودية إلى تنمية الصادرات السعودية غير النفطية وتنطلق إلى تفعيل هذه الرؤية عن طريق تحقيق ثلاثة أهداف رئيسية لتشجيع منظومة التصدير السعودية:

تطوير جاهزية التصدير للمنشآت المتوسطة والصغيرة:

تهتم الصادرات السعودية بتطوير قدرات المصدرين عن طريق تقديم مجموعة من البرامج التدريبية، وورش العمل، ذات العلاقة بالاستراتيجية الدولية للتصدير، والتسويق، والإجراءات اللوجستية، وسياسات وإجراءات التصدير، ولوائح التصدير الدولية.

إيجاد الفرص للشركات الجاهزة للتصدير:

يمثل تسويق المنتجات السعودية في الأسواق الدولية أحد الأدوار المهمة التي تلعبها الصادرات السعودية، حيث تمنح المصدرين الفرصة للتواجد في المعارض الدولية المتخصصة والمشاركة في البعثات التجارية لتسويق منتجاتهم.

تحسين كفاءة بيئة التصدير وتسهيل الوصول إلى الأسواق الدولية:

تهتم الصادرات السعودية، بالتعاون مع الجهات ذات العلاقة، بهدف تطوير وتحسين منظومة بيئة التصدير الوطنية عن طريق تطوير سياسات وإجراءات جديدة أو تحسين القائمة منها لتنمية الصادرات، ومساندة المصدرين عن طريق رصد التحديات المحلية والدولية التي تواجههم، وإيجاد حلول فعالة لمواجهتها.



تهيئة المنشأة للتصدير

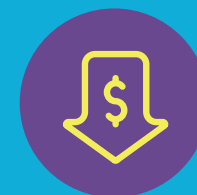
أهمية التصدير

يعد التصدير أحد أهم المؤشرات الاقتصادية التي تدل على تطور بلد ما، ويعكس مدى نمو اقتصادها وتأثيره العالمي، فنمو الصادرات وزيادة حجمها يدعم من موقف الميزان التجاري في اقتصاد ما من حيث زيادة نسبة الصادرات بنسبة زيادة الواردات، الأمر الذي يؤثر في نمو الاقتصاد المحلي.

كما أن للصادرات دور قوي في نفاذ السلع المحلية للأسواق الدولية، الأمر الذي يجعل من تطور نمو الصادرات أحد أهم مصادر تنويع الدخل بالنسبة للقطاعين الخاص والحكومي.

بالإضافة إلى ذلك، فإنه يساعد على خلق المزيد من فرص العمل، وزيادة الإنتاج الذي بدوره يساعد على خفض تكلفة الإنتاج، وبالتالي ينعكس ذلك على خفض سعر التكلفة على المنشأة.

طرق رفع أرباح المنشآت من التصدير



خفض تأثير التكاليف الثابتة الناتجة عن زيادة الإنتاج.



تقليل المخاطر من خلال تنوع الأسواق.



زيادة المبيعات وفرص نمو أعمال المنشأة بفتح أسواق جديدة.



أسس هامة للبدء في التصدير

ثمة جوانب ضرورية تساهم في تهيئة المنشأة لعملية التصدير، وتطور من مدى جاهزيتها للمنافسة في الأسواق العالمية، وزيادة فرص الربح والنمو للمنشأة، كما أنها توفر على المصدر الكثير من الوقت والجهد والتكلفة. لذا فإنه من المهم أن يكون صاحب المنشأة على اطلاع ودراية وافية بها قبل الدخول في مجال التصدير، وهي كالتالي:

دراسة السوق المستهدف

حين تتبنى أي منشأة قرار تصدير منتجاتها، فإن أول خطوة يجب القيام بها هي دراسة السوق لتحديد السوق الأنسب لمنتجاتها. فيما يلي أبرز النقاط الرئيسية التي ينبغي دراستها:



حجم السوق ونموه



المنافسة الأجنبية والمحلية



التعبئة والتغليف ووضع الملصقات



إجراءات البيع والاستيراد



أسعار المنتجات المنافسة



الترويج



التعرفة الجمركية المطبقة على المنتج المستورد للسوق



سلوك الشراء وتفضيلات المستهلكين



قنوات التوزيع

خيارات الدخول للسوق

بعد تحديد السوق الأنسب تأتي مرحلة اختيار آلية الدخول إلى هذا السوق، حيث أن هناك خيارين عامة يمكن لأي منشأة الدخول إلى السوق من خلالها، وهي كالتالي:

الاستثمار الأجنبي المباشر

وهو دخول المنشأة إلى السوق المستهدف كمستثمر أجنبي، ويأتي هذا النوع من الاستثمار على عدة أشكال، مثل: المشروع المشترك، أو عمليات الدمج والاستحواذ، أو إنشاء فرع للمنشأة في دولة أجنبية. ويتسم هذا النوع من الاستثمار بارتفاع التكاليف ودرجة المخاطرة العالية، وبالتالي فإنه لا ينصح به للمصدرين الجدد أو للأسواق الجديدة.

الاستثمار الأجنبي غير المباشر

هو دخول أحد الأسواق الأجنبية من خلال وسيط، وفي هذه الحالة ستدخل المنتجات المصدرة السوق ولكن ليس عن طريق المنشأة المصدرة نفسها، كما أنها لن تكون مسؤولة عن بيع منتجاتها للمستهلكين النهائيين في ذلك السوق.

ويمكن أن يأتي الاستثمار الأجنبي غير المباشر على عدة صور وهي:

التصدير المباشر: وهو عندما تقوم المنشأة المصدرة ببيع المنتج لمشتري أجنبي والذي يقوم بدوره ببيعه مرة أخرى في نفس السوق الأجنبي، ومثال ذلك أن يقوم تاجر ماليزي بشراء منتجات سعودية ومن ثم يقوم ببيعها في السوق الماليزي بنفسه.

التصدير غير المباشر: «إعادة التصدير» وهو عندما تقوم المنشأة المصدرة ببيع المنتج لمشتري أجنبي والذي يقوم ببيعه مرة ثانية لمشتري آخر في سوق أجنبي آخر، ومثال ذلك أن يقوم موزع في دولة الإمارات العربية المتحدة بشراء منتج من أحد المصدرين السعوديين ومن ثم يقوم ببيعه مرة أخرى لمشتري آخر في دولة ماليزيا.

فضلاً على ذلك، فإن هناك عدة صور أخرى للاستثمار الأجنبي غير المباشر منها: حقوق الامتياز واتفاقيات البيع والترخيص. ومن المهم التأكيد على أن الاستثمار الأجنبي غير المباشر يعد من الطرق المفضلة لدخول الأسواق الجديدة، وخاصة بالنسبة للمنشآت المتوسطة والصغيرة.

قبل البدء بإجراءات التصدير، تحتاج المنشآت لأن تكون على دراية بالمتطلبات الجمركية في المملكة العربية السعودية الخاصة بعملية التصدير. وتشمل التالي:

« يجب أن تحصل المنشأة على سجل تجاري يشمل الأنشطة التجارية التي تتوافق مع نوع المنتج الذي سيتم تصديره. فمثلاً: إذا أرادت منشأة ما تصدير التمور فيتعين عليها أن يكون نشاطها في السجل التجاري مشتملاً على صناعة التمور أو تصديرها. ويمكن إضافة أنشطة جديدة للسجل التجاري من خلال الخدمات الالكترونية لبوابة وزارة التجارة والاستثمار عبر الرابط التالي: www.mci.gov.sa

« يتعين على المصدرين الجدد تقديم السجل التجاري للجمارك السعودية للحصول على رقم الجمارك الخاص بالمصدر، ويتم عمل هذا الإجراء مرة واحدة فقط.

« يجب تثبيت لاصقات غير قابلة للنزع أو المحو توضح بلد المنشأ على كافة المنتجات المصدرة.

« يجب على المصدرين تفويض أحد مخلصي الجمارك للقيام بانتهاء إجراءات التخليص الجمركي من خلال التفويض الإلكتروني.

« يجب تقديم مستندات الشحن (بيان التعبئة، بيان الشحن، الفاتورة التجارية) لكل شحنة تصدير للجمارك (مزيد من التفاصيل عن مستندات التصدير في القسم 3).

موقع 20% الخدمات www.customs.gov.sa/sites/sc/ar/Pages/EserviceDescription/%20خدمة-%20الالكترونية.aspx

« يحق للجمارك السعودية أن تطلب الاطلاع على أي مستندات ذات علاقة بالشحنة (مستندات الشحن،

والعقود، والمراسلات،.. إلخ) (مزيد من التفاصيل عن مستندات التصدير في القسم 3).

« تتطلب بعض منتجات التصدير إجراءات خاصة، لذا يجب على المصدر توفير الموافقات والرخص المطلوبة من الوزارة أو الجهة المعنية (مزيد من التفاصيل عن مستندات التصدير في القسم 3).

كما أن الجمارك السعودية قد أطلقت برنامج «التزام» وهو برنامج تأهيلي تقدمه الجمارك السعودية إلى الجهات التي تتعامل معها لتأكيد أمن سلسلة التوريد، سعياً لتعزيز مفهوم الشراكة بين القطاعين العام والخاص، الذي يساهم بدوره في تنمية الاقتصاد الوطني وتشجيع الاستثمار.

ومن المهم على المدرجين في برنامج التزام، التقيد بالأنظمة والتعليمات الرسمية للحصول على التسهيلات الجمركية الإضافية والمعاملة التفضيلية المقررة، بالإضافة إلى التأهل للدخول ضمن قوائم الاعتراف المتبادل لبرنامج «المشغل الاقتصادي المعتمد» AEO-- Authorized Economic Operator والذي تم تطبيقه لدى العديد من الدول الأعضاء بمنظمة الجمارك العالمية، حيث تبدأ استفادتهم من المزايا لدى تلك الدول عند توقيع الاتفاقيات الخاصة بهذا الشأن.

ولمزيد من المعلومات عن برنامج التزام، والتأكد من متطلبات الانضمام، يرجى زيارة الموقع الرسمي للجمارك السعودية عبر الرابط الإلكتروني: www.customs.gov.sa

الجمارك الأجنبية

بالإضافة إلى الإرشادات الخاصة بالجمارك السعودية، لا بد أن تكون المنشأة على اطلاع تام بأنظمة الجمارك الأجنبية، والسوق المستهدف، حيث تختلف الأنظمة الخاصة بالاستيراد والأسواق الخارجية من بلد إلى آخر.

ومن المهم التنويه بأن عدم معرفة هذه الأنظمة والالتزام بها قد يعيق عملية الشحن أو يؤدي إلى رفض الشحنات من قبل الجمارك الأجنبية. وبالتالي، فإنه من الأفضل دائماً التحقق من المتطلبات الخاصة بالاستيراد من قبل المشتريين الأجانب، مع الأخذ في الاعتبار أن هذه المتطلبات قد تتغير من وقت لآخر، وعلاوة على ذلك يتعين على المنشأة أيضاً التأكد من أنظمة الجهات التنظيمية الأجنبية من خلال زيارة مواقعها الإلكترونية، للإلمام بالمتطلبات المتعلقة بالمنتج المصدّر.

تعرفه الجمارك الأجنبية

بالإضافة إلى فهم المتطلبات الخاصة بالجمارك الأجنبية، يجب على المصدر أن يكون على علم بتعرفة جمارك بلد الوصول للمنتجات المُصدّرة، وهذا سيساعد المُصدّر في فهم التكاليف المتعلقة بتصدير منتجاته في البلد الأجنبي، ومن ثم إعداد استراتيجية التسعير، واستراتيجيات أخرى لمدى مناسبة تواجد المنتج في بلد الإستيراد. ولمزيد من المعلومات حول التعرفه الجمركية لمختلف الدول يرجى زيارة الموقع الإلكتروني لمركز التجارة الدولي: www.intracen.org



يمكن أن تتم عملية التصدير عبر أربعة وسائل للنقل وهي: البحرية، الجوية، البرية، والخطوط الحديدية، كما يمكن الجمع بأكثر من وسيلة نقل إذا استدعى الأمر، فاختيار وسيلة النقل يعتمد بشكل رئيسي على نوع السلعة التي سيتم شحنها. وبشكل عام، يجب على المنشأة قبل اختيار وسيلة النقل أن تأخذ بعين الاعتبار وقت الشحن وتكلفته.

النقل البحري



حاويات النقل البحري

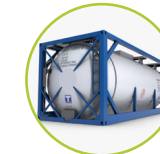
تعتبر حاويات النقل البحري للبضائع هي أكثر طرق النقل عبر البحر شيوعاً. حيث يمكن تعبئة معظم البضائع في أنواع مختلفة من الحاويات. ويمكن تعبئة البضائع الجافة العامة في حاويات جافة قياسية. وتتوفر الحاويات قياسية في حجمين، 20 قدم و40 قدم. أما البضائع التي تحتاج إلى النقل في درجات حرارة معينة مثل الأغذية، والأدوية، فيتم تعبئتها في حاويات تسمى حاويات تبريد. ويمكن تعبئة المواد الكيميائية السائلة في خزانات تسمى خزانات الأيزو (ISO) التي تأخذ شكل الحاوية القياسية. كما يوجد أنواع أخرى من الحاويات التي يمكن للمصدر استخدامها في شحن البضائع بناءً على احتياجاته



حاوية قياسية



حاوية تبريد



حاويات الأيزو

الشكل (2)

البضائع السائبة العامة

ويتم نقل بعض المنتجات على هيئة بضائع سائبة مثل الكميات الكبيرة من سائل المواد الكيميائية، والنفط والمواد الصلبة كالمعادن، والأرز، والسكر، والقمح. كما يتم نقل البضائع السائبة عبر البحر باستخدام سفن معينة تستخدم خصيصاً لمثل هذا النوع من البضائع سواءً جافة منها أو السائلة.

يعتبر النقل البحري الطريقة الأكثر استخداماً للنقل في التجارة الدولية، حيث يعد الأقل تكلفة مقارنة بالطرق الأخرى، ومع ذلك فإنه يتعين على المنشأة أن تأخذ في الاعتبار أن النقل البحري قد يستغرق وقتاً أطول من النقل عبر الجو أو البر، وهناك العديد من أشكال النقل البحري منها: ناقلات الحاويات، وناقلات بضائع الصلب، وناقلات السوائل والمواد البترولية، والدحرجة (RO-RO)، إلخ. كما في شكل 1 إلا أن النمط الأكثر شيوعاً في النقل البحري هو الشحن بالحاويات.

كما يوجد في المملكة العربية السعودية عشرين موانئ مجهزة للتصدير (مزيد من التفاصيل عن المنافذ البحرية في الملحق 6) فضلاً على أن هناك عدد من مزودي الخدمات الذين يقدمون خدمات الشحن ونقل البضائع عن طريق البحر من المملكة العربية السعودية.



سفينة الحاويات



سفينة البضائع الجافة



سفينة RO-RO

الشكل (1)

هناك العديد من طرق النقل البحري التي يمكن من خلالها نقل البضائع. وتعتمد هذه الطرق المختلفة للنقل على طبيعة المنتج ومتطلبات العميل. وأشهر طرق النقل البحري لأنواع المختلفة من المنتجات هي:



مدحرجة للسيارات



مدحرجة للمعدات
الشكل (5)



مدحرجة للشاحنات



بضائع المعادن
(حديد خام)



بضائع كيميائية
(السائلة)
الشكل (3)



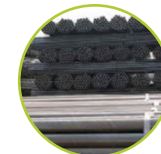
بضائع غذائية
(قمح)

البضائع السائبة المجزأة

عادة ما تكون البضائع السائبة المجزأة مصفوفة على منصات ومرفوعة داخل وخارج السفينة. ومن الأمثلة الشائعة للمنتجات الشائعة للبضائع السائبة المجزأة هي القضبان الحديدية، والأنابيب، وجذوع الأشجار، والمنتجات الجافة المعبأة، ... إلخ، كما في شكل 4.



مجزئة - أخشاب



مجزئة - أنابيب



مجزئة - مواد صلبة
(أكياس)

الشكل (4)

المدحرجة (RO-RO)

شحن البضائع بطريقة الدحرجة يستخدم عادة عند نقل السيارات، أو الشاحنات، أو المعدات ذات العجلات المتصلة والتي يمكن رصها على متن السفن على هيئة صفوف.

بضائع المشاريع

بضائع المشروعات هي تلك البضائع ذات الحجم والوزن الكبيرين، وتميز هذه البضائع بأحجامها الكبيرة مثل معدات التصنيع، ومكيفات الهواء، ومولدات المصانع الكبرى، والتوربينات، والمعدات العسكرية التي لا يمكن وضعها في حاويات وإنما يتم رفعها داخل أو خارج السفينة.



مشاريع - مصانع



مشاريع - أحجام ثقيلة



مشاريع - أحجام كبيرة

الشكل (6)

يتم تصدير بضائع النقل البحري من خلال الموانئ العشرة الموجودة في المملكة العربية السعودية، ويستخدم مينائي الملك فهد بالجبيل وينبع في تصدير البضائع السائبة مثل الكيماويات، والأسمدة، والغاز، إلخ. في حين يتم تصدير شحنات الحاويات بشكل رئيسي عبر ميناء جدة الإسلامي، وميناء الملك عبدالعزيز بالدمام والجبيل التجاري، والملك عبدالله بمدينة الملك عبدالله الاقتصادية. من جهة أخرى، يتم استخدام ميناء رأس الخير وجزان لتصدير المعادن بكميات كبيرة مثل الفوسفات، والزنك، والألومنيوم ... إلخ. لذلك تعمل شركات الشحن والتفريغ المتنوعة في هذه الموانئ من أجل التعامل مع هذه الأنواع من البضائع المختلفة.



النقل الجوي



النقل البري



يقتصر النقل البري على النقل الداخلي أو للبلدان التي لها حدود برية مع البلد المصدر، أو البلدان القريبة التي يتم الوصول لها عبر النقل البري، وهي نسبيًا الوسيلة الأكثر جذبًا بالنسبة لكثير من المنشآت من حيث الوقت والتكلفة، وذلك مقارنةً مع تكاليف وسائل النقل الأخرى.

وتملك المملكة العربية السعودية 15 منفذًا حدوديًا بريًا يمكن استخدامها للتصدير (مزيد من التفاصيل عن المنافذ الحدودية البرية في الملحق 6) كما أن هناك عددًا من مزودي الخدمات الذين يقدمون خدمات الشحن البري ونقل البضائع من المملكة العربية السعودية.

3. البضائع القابلة للتلف

مثل الأطعمة (لا تحتاج إلى طريقة تخزين حرارية معينة)، ولكن تحتاج إلى الحماية من الغبار، والشمس ويتم شحنها في ناقلات ذات شكل صندوقي أو مغطاة بستائر بلاستيكية.



1. البضائع المشحونة على ناقلات مسطحة

بصورة عامة، فإن معظم منتجات البضائع الجافة (غير القابلة للتلف) تُعبأ في صناديق، ووحدات، وأكياس،... إلخ. ولتسهيل عملية التحميل والتفريغ، فإنه عادةً ما يتم تجهيز البضائع باستخدام المعدات وتُشحن في الغالب باستخدام شاحنات مسطحة.



2. البضائع المشحونة في ناقلات الصهاريج

تُعبأ معظم المنتجات السائلة مثل النفط، والمواد الكيماوية، والوقود، والمنتجات الغازية في ناقلات مزودة بصهاريج.



4. البضائع التي تحتاج إلى طرق تخزين معينة

تعد من أمثلة هذه البضائع منتجات الأطعمة، مثل اللحوم، ومنتجات الألبان، والأدوية، وغيرها، حيث يتم تحميلها ونقلها في شاحنات مبردة للحفاظ على درجات الحرارة المطلوبة.



ويقوم المصدر بتعبئة البضائع في صناديق، وأكياس،... إلخ. وحرصًا على سهولة وسرعة التعبئة والتفريغ، تقوم شركات الطيران بتحميلها في أجهزة تحميل الوحدات (ULD: Unit Load Device) والتي تشبه الحاويات في النقل البحري كما في شكل 7.

ولمزيد من المعلومات حول أجهزة تحميل الوحدات يرجى زيارة:

www.iata.org/whatwedo/cargo/unit-load-devices/Pages/index.aspx



شكل 7: أجهزة تحميل الوحدات (ULD: Unit Load Device)

يعتبر النقل الجوي هو الأسرع بين وسائل النقل، ويستخدم عادة لنقل البضائع المستعجلة أو القابلة للتلف والتي لها تاريخ صلاحية قصير الأمد. وبالرغم من أن النقل الجوي يعد الأقصر من حيث وقت العبور، إلا أنه يعتبر الأعلى تكلفة على الإطلاق، فضلًا على أن المساحة المخصصة فيه للشحن تعتبر محدودة. ومع ذلك، قد يكون النقل الجوي أقل تكلفة في حال كانت الشحنة أقل وزنًا وحجمًا.

وعموماً، يتعين على الشركة الراغبة في التصدير الاطلاع على السياسات المتعلقة بالنقل الجوي، حيث أن هناك سياسات صارمة بخصوص تعبئة وتغليف البضائع، كما يتعين عليها الالتزام بالإجراءات المطلوبة من المنظمة الدولية للنقل الجوي (IATA).



ولمزيد من المعلومات يرجى زيارة الموقع الإلكتروني للرابطة الدولية للنقل الجوي: www.iata.org يوجد 11 مطار في المملكة العربية السعودية، ويمكن للمصدر أن يرسل شحناته من خلال 4 مطارات دولية في جدة، والدمام، والرياض، والمدينة المنورة. (المزيد من التفاصيل حول الموانئ الجوية اطلع على الملحق 4). كما أن هناك العديد من مزودي الخدمات الذين يقدمون خدمات الشحن ونقل البضائع عن طريق الجو من المملكة العربية السعودية.



وسائل النقل

مزودي الخدمات اللوجستية



يحتاج التصدير إلى العديد من الإجراءات والمتطلبات المختلفة، لذا تُفضل المنشآت إلى تكليف مزودي الخدمات اللوجستية ذوي الخبرة لتنفيذ معظم هذه الإجراءات، وذلك لتخصيصهم في إجراءات الشحن، وقدرتهم على خدمة المُصدِّرين والمستوردين.

لذا، فإنه عادة ما ينصح بالاعتماد على مزودي الخدمات اللوجستية، وخاصة للمنشآت الجديدة أو المتوسطة أو الصغيرة، والذين لا يملكون خبرة كافية بإجراءات التصدير، حيث أن الاعتماد على مزودي مثل هذه الخدمات سيوفر عليهم الكثير من الوقت والجهد.

الملاحه إلى مصنع أو مستودع البائع (المصدر) لتحميل الشحنة في الحاوية ونقلها إلى ميناء المغادرة، بالإضافة إلى ذلك، فإن شركات النقل البري تنقل السلع المصدرة للبلدان المجاورة عبر الحدود البرية.

الجدير بالذكر، أن بعض شركات النقل تملك الشاحنات الخاصة بها مما يمكنها من توفير خدمات إيصال وتسليم الشحنة بالإضافة إلى خدمات النقل.

وسطاء الشحن

وسيط الشحن (Freight Forwarder) هو من يقوم بترتيب عملية الاستيراد والتصدير نيابة عن البائع أو المشتري مع مزودي الخدمات اللوجستية، ولكنه في الواقع لا يقوم بنقل البضائع، بل على الأرجح لا يملك أي أسطول بري أو بحري.

كما يمثل وسيط الشحن حلقة الوصل بين المُصدِّر ومختلف مزودي الخدمات اللوجستية، الأمر الذي يُمكنه من القيام بكافة إجراءات الشحن والمستندات بداية من الحصول على البضائع من مستودع البائع حتى تسليم الشحنة إلى مستودع المشتري.

وبرغم أن الاعتماد على أحد وسطاء الشحن يظل إجراءً اختياريًا، إلا أن الاعتماد عليهم أصبح جزءًا رئيسيًا من وسائل النقل في ظل نمو التبادل التجاري وازدياد الحاجة إلى الشحن في جميع أنحاء العالم، ومع أن استخدام وسيطًا للشحن يمثل تكلفة إضافية يمكن تجنبها، إلا إن الاعتماد عليهم في كثير من خطوات التصدير يعد مفيدًا جدًا لما يتمتعون به من الخبرة الكافية بأنظمة النقل لمختلف دول العالم، وقدرتهم على تقديم المشورة بشأن أفضل طريقة للشحن وفقًا لنوعية البضائع ومواصفاتها.

الشركات الناقلة

الشركات الناقلة هي الشركات التي تملك وتشغل وسائل النقل وتنقل الشحنات عبر الحدود بين البائعين والمشتريين من خلال الطائرات والسفن والقطارات والشاحنات. تعمل الشركات الناقلة عبر الموانئ المختلفة في حال النقل البحري، أو عن طريق المطارات للنقل الجوي، أو عن طريق محطات الخطوط الحديدية، أو عبر المنافذ البرية للنقل البري والذي يمكن أن تكون من باب البائع إلى باب المشتري.

خطوط الملاحه (الشحن)

خطوط الشحن البحري هي الخطوط التي تمتلك أنواعًا مختلفة من السفن، وعادة ما يقوم العملاء الذين يرغبون بتصدير كميات ضخمة من الشحنات بالتعاقد مع خطوط الشحن مباشرة، في حين يقوم المصدريين أصحاب الشحنات الصغيرة بالتعامل مع وكيل الملاحه أو وسيط الشحن لحجز أماكن لشحناتهم على ظهر السفينة.

الخطوط الجوية

الخطوط الجوية قد تكون جهة حكومية أو منشأة من القطاع الخاص تقدم خدمة الشحن الجوي ضمن باقة خدماتها. ولتصدير ونقل البضائع، فإنه غالبًا ما يتم التعامل مع وكيل الشحن الخاص بخطوط الطيران.

شركات النقل البري

شركات النقل البري تقوم بترتيب نقل الشحنة من مصنع أو مستودع البائع إلى ميناء المغادرة، ثم تنقلها من ميناء الوصول إلى المشتري، كما تستخدم شركة النقل البري لنقل الحاويات من ساحة خطوط/ وكيل



وكذلك موقع شركة السكك الحديدية السعودية على الرابط التالي
www.sar.com.sa



الجدير بالذكر، أن أكثر أنواع البضائع استخدامًا لحاويات البضائع بالخطوط الحديدية هي البضائع السائبة، مثل المواد الكيميائية، والقمح، والأرز، وما إلى ذلك، ويعد نقل مثل هذه البضائع عبر الخطوط الحديدية هو الخيار الأفضل، خاصة عندما تكون محطات الخطوط الحديدية بالقرب من مستودع البائع أو جهة العميل أو الميناء، أو السيارات، أو المركبات، كما تستخدم حاويات الخطوط الحديدية أيضًا لنقل المعدات الثقيلة، والأنابيب، والكتل الخشبية، وغيرها.



الخطوط الحديدية
البضائع المعدنية



الخطوط الحديدية
شحنات الحاويات

النقل بالخطوط الحديدية



عادة ما يستخدم النقل بالخطوط الحديدية كوسيلة وسيطة للنقل. وعلى وجه التحديد، عادةً ما يقوم المسؤولون عن الشحن عبر البر أو البحر بتسليم الشحنة إلى وجهة وسيطة في محطة الخطوط الحديدية. ثم يتم تسليمها من قبل مزود الخدمة في المحطة إلى جهة وسيطة أخرى. بعدها، يقوم المسؤول عن الشحن برًا أو بحرًا بتحميل الشحنة وتسليمها إلى الوجهة النهائية.

تعمل المملكة العربية السعودية على إنشاء شبكة واسعة من الخطوط سرعة وكفاءة النقل في جميع أنحاء المملكة. لذا فإنه من المتوقع أن تلعب الخطوط الحديدية دورًا رئيسيًا في تنمية الصادرات مستقبلاً.

يوجد حاليًا خطين من السكك الحديدية المستخدمة، الأول من الدمام – الرياض والعكس، والذي يتم من خلاله نقل البضائع من الدمام إلى ميناء الرياض الجاف.

وللاطلاع على التطورات المستقبلية الخاصة بتقديم خدمات التصدير في ميناء الرياض الجاف يرجى زيارة الموقع التالي: www.riyadhryport.com



من جهة أخرى، يتم استخدام الخط الثاني في الفترة الحالية لنقل المعادن من المنطقة الشمالية إلى ميناء رأس الخير البحري والمنطقة الصناعية.

ولمزيد من المعلومات حول خدمات الخطوط الحديدية السعودية، يمكنك زيارة الموقع الإلكتروني للمؤسسة العامة للخطوط الحديدية:

www.saudirailways.org





المخلص الجمركي



يتم الترخيص للمخلصين الجمركيين الأفراد من قبل الجمارك السعودية لأداء إجراءات التخليص الجمركي نيابة عن المنشأة، ويجب أن يحصل المخلص الجمركي على تفويض رسمي من المنشأة، بالإضافة إلى مستندات الشحن لاستكمال إجراءات التخليص (المزيد من المعلومات حول مستندات التصدير في القسم 3).

فضلاً على ذلك، فإنه من المهم أن تختار المنشأة مخلص جمركي مرخص له بالعمل في الميناء الذي تصدر منه، حيث أن لكل ميناء ترخيص مختلف. كما يتعين على المنشأة التأكد من أن المخلص الجمركي على دراية بإجراءات التخليص الجمركي للتصدير، حيث أن بعض المخلصين الجمركيين يقتصر عملهم على توفير خدمات التخليص الجمركي للواردات فقط.

وللمزيد من المعلومات حول متطلبات وإجراءات الحصول على رخصة التخليص الجمركي للمخلص الجمركي تفضل بزيارة الموقع الإلكتروني للجمارك السعودية على الرابط التالي: www.customs.gov.sa/sites/sc/ar/Clearance



الوكيل الملاحي (الشحن)



يمثل الوكيل الملاحي بالإجابة خطوط الملاحة وذلك في مسؤولية مناولة البضائع، ومستندات الشحن، وكافة أمور الشحن الخاصة بالمصنّ، في الموانئ، بما في ذلك التنسيق مع الجهات ذات العلاقة بسرعة وكفاءة مطلوبة.



هناك الكثير من الجهات ذات العلاقة بالتصدير سواء من القطاعات الحكومية أو القطاع الخاص التي تشكل البيئة التصديرية للمملكة العربية السعودية وتساهم في إتمام عملية التصدير، إما من خلال دورها في إنهاء مستندات التصدير أو نقل البضائع المصدرة كما هو مبين في الشكل...

مستندات التصدير

الجهات الحكومية ذات العلاقة المساهمة في عمليات مستندات التصدير

وزارة التجارة والاستثمار: على المصدر أن يتعامل مع وزارة التجارة والصناعة للحصول على شهادة المنشأ (إذا أضر لذلك في الدولة المستوردة) www.mci.gov.sa

الغرفة التجارية: على المصدر أن يتعامل مع الغرفة التجارية للتصديق على بعض مستندات التصدير مثل، الفاتورة التجارية، وقائمة التعبئة أو أي وثيقة أخرى يلزم تصديقها. www.csc.org.sa

الهيئة العامة للغذاء والدواء: يجب على المصدرين في مجال صناعة الأغذية والأدوية ومستحضرات التجميل الحصول على جميع المتطلبات والمستندات الخاصة بشهادات التصدير وشهادات الإرساليات لصلاحيات التصدير للمواد الغذائية وشهادات حرية البيع وذلك عبر الدخول على الموقع الإلكتروني الخاص بالهيئة. www.sfd.gov.sa

الهيئة السعودية للمواصفات والمقاييس والجودة: على المصدر خصوصاً في مجال المواد الكهربائية ومواد البناء أن يتعامل مع الهيئة السعودية للمواصفات والمقاييس والجودة من أجل إصدار شهادة علامة الجودة أو شهادة المطابقة. www.saso.gov.sa

وزارة الطاقة والصناعة والثروة المعدنية: على المصدر خصوصاً في مجال تصدير المنتجات المعدنية أن يتعامل مع وزارة الطاقة والصناعة والثروة من أجل إصدار رخصة تصدير المعادن حسب متطلبات إجراءات التصدير. www.meim.gov.sa

الجمارك السعودية: على المصدر أن يتعامل من خلال المخلص الجمركي مع الجمارك السعودية للحصول على بيان التخليص الجمركي. www.customs.gov.sa

وزارة الداخلية: ينبغي للمصدر التعامل مع وزارة الداخلية للحصول على إذن بتصدير البضائع الخطرة خصوصاً المواد الكيميائية، أو المواد القابلة للاشتعال أو بها مواد متفجرة... إلخ. www.moi.gov.sa

وزارة البيئة والمياه والزراعة: على المصدر خصوصاً الراغب في تصدير المنتجات الحية أو الحيوانية، أن يتعامل مع وزارة الزراعة للحصول على شهادة بيطرية كمتطلب لإجراءات التصدير. www.mewa.gov.sa

جهات حكومية



جهات خاصة



شهادات إضافية
من جهات خاصة

وكيل/وسيط الشحن

المصدر



المخلص الجمركي



الوكيل الملاحي

الشكل (١٣)

الجهات الخاصة ذات العلاقة المساهمة في عمليات مستندات التصدير

المصدر: يجب على المصدر إعداد المستندات المطلوبة في عمليات التصدير؛ كالفاتورة التجارية، وبيان التعبئة، على أن يتم تصديق المطلوب منهم من خلال الغرف التجارية.

الوكيل الملاحي: يجب على المصدر أن يتعامل مع الوكيل الملاحي مباشرة أو عن طريق وسيط الشحن للحصول على بيان الشحن باللغة العربية والإنجليزية وكذلك بوليصة الشحن.

وسيط الشحن: يتعين على المصدر أن يتعامل مع وسيط الشحن من أجل الحصول على بيان الشحن باللغة العربية والإنجليزية وأيضاً بوليصة الشحن. كما يتوجب على المصدر تقديم جميع المستندات المرتبطة بالشحنة لوسيط الشحن الذي يسلمها بدوره إلى المخلص الجمركي من أجل عملية التخليص الجمركي.

المخلص الجمركي: يقوم المخلص الجمركي بتقديم المستندات اللازمة إلى الجمارك من أجل عملية التخليص الجمركي من خلال التعامل مع وسيط الشحن أو المصدر مباشرة (في حالة استخدام وكيل الشحن).

وكلاء جهات التدقيق الفنية للشهادات الإضافية: على المصدر أن يتعامل مع شركات تدقيق خاصة لإصدار شهادات فنية استناداً إلى متطلبات الجمارك الأجنبية في بلد الوصول. كما يجب على المصدر أن يتعاون مع المشتري من أجل معرفة متطلبات هذه الشهادات وإصدارها في بلد الوصول.

نقل بضائع التصدير

جهات حكومية



جهات خاصة



الجهات الحكومية ذات العلاقة المساهمة في عمليات نقل بضائع التصدير

المؤسسة العامة للموانئ: برغم عدم وجود تفاعل مباشر بين المصدر والمؤسسة، إلا أنها تلعب دوراً رئيسياً في إدارة الموانئ في المملكة العربية السعودية والتي يتم تشغيلها عن طريق الاستعانة بشركات تشغيل موانئ. www.mawani.gov.sa

وزارة النقل: بالرغم من عدم وجود تفاعل مباشر بين المصدر ووزارة النقل، إلا أن الوزارة تساهم بشكل مهم في تطوير البنية التحتية والسياسات لتسريع عملية النقل عبر الطرق البرية. www.mot.gov.sa

الهيئة العامة للطيران المدني: على الرغم من عدم وجود تفاعل مباشر بين المصدر والهيئة العامة للطيران المدني، إلا أنها تدير كافة المطارات في أنحاء المملكة العربية السعودية والتي يتم تشغيلها من خلال الاستعانة بشركات مشغلي المطارات www.gaca.gov.sa

المؤسسة العامة للخطوط الحديدية والشركة السعودية للخطوط الحديدية (SAR): لا توجد حالياً حركة تصدير بضائع عن طريق الخطوط الحديدية في المملكة العربية السعودية، ومع ذلك، فإن الخطوط الحديدية سوف تكون هي مستقبل حركة البضائع لكل من الاستيراد والتصدير.

(www.saudirailways.org) (www.sar.com.sa)

الجهات الخاصة ذات العلاقة المساهمة في عمليات نقل بضائع التصدير

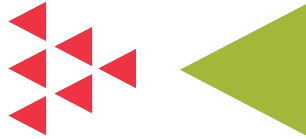
الناقل أو متعهد النقل: يحتاج المصدر للحصول على خدمات الناقل أو وسيط الشحن، وذلك لنقل البضائع المصدرة إلى الميناء البحري، أو من خلال المطار أو عبر الحدود وكذلك من أجل جلب الحاوية الفارغة من المستودع الخاص بالمصدر.

خطوط/وكيل الملاحة: يحتاج المصدر إلى التعامل مع الوكيل الملاحي مباشرة أو من خلال وسيط الشحن من أجل حجز السفينة وأيضاً من أجل الحصول على الحاويات الفارغة.

الخطوط الجوية: يحتاج المصدر إلى التعامل مع شركات الطيران مباشرة أو من خلال وسيط شحن من أجل إجراء الحجز للشحنات الجوية في الطائرة.

وسيط الشحن: يمكن للمصدر أن يتواصل مع وسيط الشحن من أجل حجز السفينة، والحاويات، أو نقل الحاويات إلى الميناء، أو البضائع عبر الحدود، وأيضاً من أجل تعبئة ونقل البضائع للشحن الجوي.

مشغل الميناء وشركة الشحن والتفريغ: لا يتواصل المصدر مباشرة مع مشغل الميناء أو شركات الشحن والتفريغ في الميناء البحري أو المطار، حيث يتركز دورها في نقل البضائع المصدرة داخل الميناء البحري أو المطار وأيضاً في تحميل البضائع على متن السفينة أو الطائرة.



هناك 15 مستند مرتبط بـ 11 صناعة رئيسية والتي يحتاج المصدرون تقديمها للعديد من الجهات المعنية مثل الجمارك السعودية، والجمارك الأجنبية، والمستورد... إلخ لإتمام عمليات التصدير. وتوضح المصنوفة أدناه المعلومات اللازمة لفهم من أي الجهات المعنية يمكن الحصول على المستندات اللازمة لإحدى عشر صناعة مختلفة «راجع الجدول 1».

تجدر الإشارة إلى أنه من المهم، من وقت إلى آخر، أن يتحقق المصدرون من الجهات المعنية المختصة ما إذا كان هناك مستندات إضافية مطلوبة أو تغييرات في إجراءاتها.

هناك 3 مستندات رئيسية مذكورة في الجدول ومطلوبة من قبل الجمارك السعودية بشكل أساسي لكافة الصناعات ويجب التأكد من توافرها قبل مغادرة البضائع للتصدير.

م.	المستندات	المالك	جهة الإصدار للمستند	جهة الطلب للمستند	أ	ب	ج	د	هـ	و	ز	ح	ط	ي	ك
1	الفاتورة التجارية (مصدقة)	المصدّر	المصدر	الجمارك السعودية والأجنبية	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●
2	قائمة التعبئة باللغة العربية (مصدقة)	المصدّر	المصدر	الجمارك السعودية والعربية	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●
3	قائمة التعبئة باللغة الإنجليزية (مصدقة)	المصدّر	المصدر	الجمارك الأجنبية	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●	●
4	شهادة المطابقة	المصدّر	الهيئة السعودية للمواصفات والمقاييس والجودة / شركة تدقيق فني	الجمارك الأجنبية		●	●	●							
5	شهادة صلاحية التصدير للمواد الغذائية	المصدّر	الهيئة العامة للغذاء والدواء	الجمارك السعودية والأجنبية	●							●	●		

م.	المستندات	المالك	جهة الإصدار للمستند	جهة الطلب للمستند	أ	ب	ج	د	هـ	و	ز	ح	ط	ي	ك
6	شهادة الإرساليات- صلاحية التصدير للمواد الغذائية	المصدّر	الهيئة العامة للغذاء والدواء	الجمارك السعودية والأجنبية	●							●	●		
7	شهادة حرية البيع	المصدّر	الهيئة العامة للغذاء والدواء	الجمارك الأجنبية	●						●	●	●		
8	شهادة التحليل الفني (مصدقة)	المصدّر	المصدّر	المستورد				●			●			●	●
9	الشهادة البيطرية (المنتجات الحية والحيوانية)	المصدّر	وزارة البيئة والمياه والزراعة	الجمارك السعودية والأجنبية	●										
10	الشهادة الصحية	المصدّر	وزارة البيئة والمياه والزراعة	الجمارك الأجنبية	●										
11	شهادة علامة الجودة	المصدّر	الهيئة السعودية للمواصفات والمقاييس والجودة	الجمارك الأجنبية		●	●		●	●					
12	تقرير فحص فني (ماسح فني)	المصدّر	شركة تدقيق فني											●	

م.	المستندات	المالك	جهة الإصدار للمستند	جهة الطلب للمستند	أ	ب	ج	د	هـ	و	ز	ح	ط	ي	ك
14	تصريح تصدير المعادن	المصدّر	وزارة الطاقة والصناعة والثروة المعدنية	الجمارك السعودية											●
15	البضائع الكيميائية الخطرة	المصدّر	وزارة الداخلية	الجمارك السعودية										●	

- أ. الأغذية والمشروبات.
- ب. الآلات.
- ج. المواد الكهربائية.
- د. المنتجات البلاستيكية.
- هـ. مواد البناء.
- و. الورق والتعبئة والتغليف.
- ز. الصابون والمنظفات.
- ح. الأدوية.
- ط. مستحضرات التجميل.
- ي. الكيماويات.
- ك. المعادن.



الأغذية والمشروبات

هناك العديد من المنتجات التي يتم تصنيفها ضمن قائمة صناعة الأغذية والمشروبات والتي تتطلب مستندات خاصة بناء على متطلبات الاستيراد في بلد الوصول. وتلخص القائمة أدناه أبرز المستندات التي يجب على المُصدّر أن يتحقق منها بالتواصل مع الجهات ذات العلاقة.

الفاتورة التجارية (مصدّقة)	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة العربية.	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة الإنجليزية.
شهادة صلاحية التصدير.	شهادة الإرساليات لصلاحية التصدير.	الشهادة الصحية.
شهادة حرية البيع		



المنتجات الكهربائية

هناك العديد من المنتجات التي يتم تصنيفها ضمن قائمة المنتجات الكهربائية والتي تتطلب مستندات بناء على متطلبات الاستيراد في بلد الوصول. وتلخص القائمة أدناه أبرز المستندات التي يجب على المُصدّر أن يتحقق منها بالتواصل مع الجهات ذات العلاقة.

الفاتورة التجارية (مصدّقة)	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة العربية.	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة الإنجليزية.
شهادة المطابقة	شهادة علامة الجودة	



الآلات

هناك العديد من المنتجات التي يتم تصنيفها ضمن قائمة الآليات والتي تتطلب مستندات خاصة بناء على متطلبات الاستيراد في بلد الوصول. وتلخص القائمة أدناه أبرز المستندات التي يجب على المُصدّر أن يتحقق منها بالتواصل مع الجهات ذات العلاقة.

الفاتورة التجارية (مصدّقة)	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة العربية.	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة الإنجليزية.
شهادة المطابقة	شهادة علامة الجودة	



المنتجات البلاستيكية

هناك العديد من المنتجات التي يتم تصنيفها ضمن قائمة المنتجات البلاستيكية والتي تتطلب مستندات خاصة بناء على متطلبات الاستيراد في بلد الوصول. وتلخص القائمة أدناه أبرز المستندات التي يجب على المُصدّر أن يتحقق منها بالتواصل مع الجهات ذات العلاقة.

الفاتورة التجارية (مصدّقة)	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة العربية.	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة الإنجليزية.
شهادة المطابقة	شهادة التحليل	

يحتاج المصدرون إلى التحقق من وقت إلى آخر من الجهات المعنية المختصة ما إذا كان هناك مستندات إضافية مطلوبة أو تغييرات في إجراءاتها. ويمكن تلخيص أهم المستندات المطلوبة حسب المجال الصناعي كما في القائمة التالية:



مواد البناء

هناك العديد من المنتجات التي يتم تصنيفها ضمن قائمة مواد البناء والتي تتطلب مستندات خاصة بناءً على متطلبات الاستيراد في بلد الوصول. وتلخص القائمة أدناه أبرز المستندات التي يجب على المُصدِّر أن يتحقق منها بالتواصل مع الجهات ذات العلاقة.

الفاتورة التجارية (مصدّقة)	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة العربية.	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة الإنجليزية.
شهادة علامة الجودة		



الصابون والمنظفات

هناك العديد من المنتجات التي يتم تصنيفها ضمن قائمة صناعة الصابون والمنظفات والتي تتطلب مستندات خاصة بناءً على متطلبات الاستيراد في بلد الوصول. وتلخص القائمة أدناه أبرز المستندات التي يجب على المُصدِّر أن يتحقق منها بالتواصل مع الجهات ذات العلاقة.

الفاتورة التجارية (مصدّقة)	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة العربية.	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة الإنجليزية.
شهادة المطابقة	شهادة حرية البيع	شهادة التحليل (مصدّقة)



الورق والتعبئة والتغليف

هناك العديد من المنتجات التي يتم تصنيفها ضمن قائمة صناعة الورق والتعبئة والتغليف والتي تتطلب مستندات خاصة بناءً على متطلبات الاستيراد في بلد الوصول. وتلخص القائمة أدناه أبرز المستندات التي يجب على المُصدِّر أن يتحقق منها بالتواصل مع الجهات ذات العلاقة.

الفاتورة التجارية (مصدّقة)	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة العربية.	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة الإنجليزية.
شهادة علامة الجودة		



الأدوية

هناك العديد من المنتجات التي يتم تصنيفها ضمن قائمة صناعة الأدوية والتي تتطلب مستندات خاصة بناءً على متطلبات الاستيراد في بلد الوصول. وتلخص القائمة أدناه أبرز المستندات التي يجب على المُصدِّر أن يتحقق منها بالتواصل مع الجهات ذات العلاقة.

الفاتورة التجارية (مصدّقة)	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة العربية.	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة الإنجليزية.
شهادة الإرساليات لصالحية التصدير	شهادة حرية البيع	شهادة صالحية التصدير



مستحضرات التجميل

هناك العديد من المنتجات التي يتم تصنيفها ضمن قائمة مستحضرات التجميل والتي تتطلب مستندات خاصة بناءً على متطلبات الاستيراد في بلد الوصول. وتلخص القائمة أدناه أبرز المستندات التي يجب على المُصدِّر أن يتحقق منها بالتواصل مع الجهات ذات العلاقة.

الفاتورة التجارية (مصدّقة)	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة العربية.	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة الإنجليزية.
شهادة الإرساليات لصالحية التصدير	شهادة حرية البيع	شهادة صالحية التصدير



المعادن

هناك العديد من المنتجات التي يتم تصنيفها ضمن قائمة صناعة المعادن والتي تتطلب مستندات خاصة بناءً على متطلبات الاستيراد في بلد الوصول. وتلخص القائمة أدناه أبرز المستندات التي يجب على المُصدِّر أن يتحقق منها بالتواصل مع الجهات ذات العلاقة.

الفاتورة التجارية (مصدّقة)	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة العربية.	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة الإنجليزية.
شهادة التحليل (مصدّقة)	تصريح تصدير المعادن	

الكيمائيات

هناك العديد من المنتجات التي يتم تصنيفها ضمن قائمة صناعة الكيمائيات والتي تتطلب مستندات خاصة بناءً على متطلبات الاستيراد في بلد الوصول. وتلخص القائمة أدناه أبرز المستندات التي يجب على المُصدِّر أن يتحقق منها بالتواصل مع الجهات ذات العلاقة.

الفاتورة التجارية (مصدّقة)	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة العربية.	قائمة التعبئة (مصدّقة) باللغة الإنجليزية.
شهادة الإرساليات لصالحية التصدير	شهادة حرية البيع	شهادة صالحية التصدير



خطوات التصدير

في حال قررت المنشأة الدخول في مجال التصدير، وتأكدت من جاهزيتها لهذه الخطوة، وقامت بدراسة السوق الأجنبي المستهدف، وألّمت بمتطلبات التصدير، وطرق الدخول إلى الأسواق الجديدة، ووسائل النقل المناسبة، فإنه يتعين على المنشأة (المُصدّر) الإلمام بخطوات التصدير وآلية تنفيذها، حيث أن هناك العديد من الإجراءات والمتطلبات لكل خطوة من خطوات التصدير، وهي كالتالي:-





خطوة الأولى

إتمام عملية البيع

في حال تم الإتفاق على بيع المنتج بين البائع (المُصدِّر) والمشتري (المستورد) من السوق الأجنبي، يجب على البائع إصدار الفاتورة التجارية كجزء من عملية البيع، حيث تعتبر الفاتورة التجارية وثيقة صادرة عن البائع للمشتري يذكر فيها اسم، ونوع، وكمية، وقيمة السلعة المباعة، ويجب إرسال أصل «الفاتورة التجارية» للمشتري كجزء من عملية البيع. كما أنها تعد أحد متطلبات التخليص الجمركي المحلية والأجنبية على حدٍ سواء، علماً بأن بعض جمارك الدول المستوردة تطلب التصديق على «الفاتورة التجارية»، ومن الممكن تصديقها عن طريق فروع الغرف التجارية السعودية.

يبين شكل 14 مثالاً للفاتورة التجارية

(يرجى مراعاة فارق التنسيق لشكل الفاتورة لكل منشأة):

Company Name Company Slogan		INVOICE	
Street Address City, ZIP Code Phone 111 123 1234 Fax 111 123 1234		DATE: INVOICE #	
BILL TO: Name Company Name Street Address City, ZIP Code Phone		FOR: Project or Service Description	
DESCRIPTION	HOURS	RATE	AMOUNT
			\$ -
SUBTOTAL			\$ -
TAX RATE			4.50%
SALES TAX			-
OTHER			-
TOTAL			\$ -
Make all checks payable to Your Company Name			
THANK YOU FOR YOUR BUSINESS!			

الشكل (14)



خطوة الثانية



الموافقات الإضافية لمتطلبات التصدير

هناك بعض المنتجات المحظور تصديرها من المملكة العربية السعودية، «يرجى الرجوع إلى الملحق 8 للإطلاع على هذه القائمة». وهناك أيضًا منتجات معينة تم تقييد تصديرها وتحتاج إلى تراخيص أو موافقات كي يتم تصديرها. «يرجى الرجوع إلى الملحق 8 لمزيد من المعلومات». من جهة أخرى، قد تحتاج بعض المنتجات إلى موافقات إضافية للتصدير من جهات السعودية، وذلك بناءً على متطلبات الجمارك المحلية أو الجمارك الأجنبية، وبالرغم أن هناك منتجات لا تتطلب جميع هذه الموافقات إلا أنه على كل مُصدِّر أن يتحقق من ذلك قبل تصدير المنتج. ويبين الجدول 1 أمثلة على بعض المنتجات التي تحتاج موافقات أو مستندات إضافية مطلوبة من الجمارك السعودية، يرجى ملاحظة أن القائمة الواردة في الجدول تم سردها كأثلة وليست شاملة لجميع المنتجات، لذلك يجب التحقق ما إذا كانت المنتجات التي سيتم تصديرها بحاجة إلى متطلبات إضافية عن طريق البحث في الرابط التالي لموقع الجمارك السعودية الإلكتروني وموقع هيئة الصادرات السعودية: www.customs.gov.sa/sites/sc/ar/SCTariffs

www.saudiexports.sa

نوع المنتج	المتطلبات	الجهة المصدرة
المواد الغذائية	شهادة صلاحية التصدير المواد الغذائية	الهيئة العامة للغذاء والدواء
الحيوانات البرية	موافقة	الهيئة السعودية للحياة الفطرية
القمح	موافقة	المؤسسة العامة للحبوب
مشتقات البترول والثورات المعدنية	موافقة	وزارة الطاقة والصناعة والثروة المعدنية
العقاقير الدوائية	تسجيل المنتج	الهيئة العامة للغذاء والدواء
	الموافقة على الاستيراد	الجهات المعنية في الدولة المستوردة
الالات والمعدات الزراعية	موافقة	صندوق التنمية الزراعي
الأثار	موافقة	الهيئة العامة للسياحة والتراث الوطني
إسطوانات الغاز المعبئة	الفاتورة	شركة الغاز والتصنيع الأهلية

الجدول 2: مستندات التصدير الإضافية والموافقات (غير شاملة)



ويمكن البحث من خلال الموقع الإلكتروني للجمارك السعودية برمز النظام المنسق أو المنتج (HS code)، ويفضل البحث بواسطة رمز النظام المنسق (HS code) باعتباره رمزًا موحدًا (المزيد من التفاصيل حول النظام المنسق في الملحق 1)

كما يوضح شكل 23 مثالاً للمتطلبات الإضافية للبرتقال حيث يوجد رقم البند، ورمز المنسق، ووصف للمنتج، وأيضًا الإجراء، فمثلاً عند الضغط على البرتقال، بالامكان التحقق إن كان للمنتج أي متطلبات إضافية للتصدير أو الاستيراد.

الاسم

المنتجات المملكة اللبنانية

المصل

هاتفك وأرقام هاتفك للأكثر من شخص

حفظ

بيانات المبررة

رقم البند

080510000000

الوصف

أنواع فئة الرسم

قوة الرسم

إعفاء

مهنوع استيراد

اختر

بحث

عرض كل

رمز النظام المنسق

رقم البند

الوصف

فئة الرسم

تعليمات

080510000000

0805

برتقال

معبأة

الإجراءات الموجودة على رمز النظام المنسق

الاسم

الوصف

الإجراء

الوصف

8

«فاتورة» أو مبردة تعرض على الجمارك اللبنانية والحيوانات (وزارة الزراعة)، وإذا وردت خلاف ذلك تعرض على مختبر مراقبة الجودة والنوعية (وزارة التجارة والصناعة)»

شكل 23: بحث المتطلبات الإضافية في موقع الجمارك السعودية

يبين شكل 23 بأن تصدير البرتقال يتطلب اعتمادات إضافية، فمثلاً في رمز الإجراء 8 يكون وصف الإجراء «-طازجة أو مبردة تعرض على الحجر النباتي والحيواني (وزارة البيئة والمياه والزراعة)-. إذا ورد خلاف ذلك، فإنها تعرض على مختبر مراقبة الجودة والنوعية (وزارة التجارة ولإستثمار)».



شهادة صلاحية التصدير للمواد الغذائية

تعتبر الهيئة العامة للغذاء والدواء هي الجهة الحكومية المعنية حالياً بجميع الخدمات المتعلقة بإصدار شهادات صلاحية التصدير للمواد الغذائية المنتجة محلياً. حيث يطلب من المنشأة الغذائية المحلية المُصدرة القيام بثلاث خطوات أساسية قبل تقديم طلب التصدير، وهي على النحو التالي:-

1. تسجيل حساب مبدئي.
2. تسجيل المنشأة الغذائية المحلية.
3. تسجيل المنتجات الغذائية المحلية

يوضح شكل 24 هذه الخطوات الأولية، وللمزيد من المعلومات يرجى زيارة صفحة الخدمات الإلكترونية للرقابة على الأسواق المحلية بموقع الهيئة العامة للغذاء والدواء على الإنترنت على الرابط التالي:

www.sfda.gov.sa/ar/food/eservices/Pages/LMCES.aspx



تسجيل حساب مبدئي في موقع الهيئة الإلكترونية

تسجيل المنشأة الغذائية المحلية

تسجيل المنتجات الغذائية المحلية

شكل 24: الخطوات الأولية لإصدار شهادة صلاحية التصدير للمواد الغذائية

بناء على ما نصت عليه لائحة شهادات الصلاحية لتصدير المواد الغذائية المستخدمة بين دول مجلس التعاون الخليجي، فإن مدة صلاحية شهادة تصدير المواد الغذائية هي (6 أشهر) للمنتجات الواردة في الشهادة، علماً بأنه يحق للمنشأة تقديم طلب تجديد قبل فترة إنتهاء الشهادة بـ 45 يوماً.

وتتم إجراءات تقديم طلب إصدار أو تجديد شهادة صلاحية التصدير بناء على عدة متطلبات، وذلك لحين صدور النظام الإلكتروني الخاص بهذه الخدمة، وفيما يلي أبرز خطوات إجراء طلب التقديم (انظر الى شكل 25):

1. الدخول على موقع الهيئة العامة للغذاء والدواء الإلكتروني.
2. اختيار الخدمات الإلكترونية – (قطاع الغذاء) اختيار الخدمات الإلكترونية للرقابة على الأسواق المحلية.
3. اسم الخدمة (طلب إصدار/ تجديد شهادة صلاحية التصدير) واتباع طريقة التقديم من خلال تعبئة نموذج الطلب المرفق في الصفحة الإلكترونية وتقديم الطلب لأحد فروع الهيئة.
4. تتم دراسة الطلب من قبل المختصين بالهيئة والتواصل مع المنشأة الغذائية في حال وجود ملاحظات على الطلب.
5. تحديد موعد لزيارة المنشأة والتفتيش الميداني عليها وسحب العينات.
6. إرسال العينات عن طريق الشركة/المصنع للمختبرات الخاصة لإجراء التحاليل المخبرية اللازمة عليها وتسديد المقابل المالي لذلك لدى المختبرات الخاصة.
7. التأكد من مطابقة نتائج التفتيش الميداني على المنشأة الغذائية ونتائج التحليل المخبري للعينات من قبل الإدارة المختصة بالهيئة.
8. إشعار المنشأة الغذائية بقبول طلب إصدار/ تجديد شهادة صلاحية التصدير أو رفضه في حال وجود ملاحظات على الطلب.
9. تسديد المقابل المالي لشهادة صلاحية التصدير.
10. إصدار/ تجديد شهادة صلاحية التصدير للمنشأة الغذائية (لمدة 6 أشهر).

شكل 25: إجراءات إصدار شهادة صلاحية التصدير للمواد الغذائية

الدخول على موقع الهيئة العامة للغذاء والدواء الإلكتروني واختيار الخدمات الإلكترونية ثم اختيار قطاع الغذاء ثم اختيار الخدمات الإلكترونية للرقابة على الأسواق المحلية اسم الخدمة (التقييم على إصدار/ تجديد شهادة صلاحية التصدير) ثم تعبئة النموذج الطلب المرفق في الصفحة الإلكترونية

تتم دراسة الطلب من قبل المختصين بالهيئة والتواصل مع المنشأة الغذائية في حال وجود ملاحظات على الطلب

تحديد موعد لزيارة المنشأة والتفتيش الميداني عليها وسحب العينات

يقوم المفتش بإجراء الفحص وأخذ العينات للاختبار ومن ثم إرسال العينات عن طريق المنشأة للمختبرات الخاصة لإجراء التحاليل المخبرية اللازمة عليها وتسديد المقابل المادي لذلك لدى المختبرات الخاصة.

التأكد من مطابقة نتائج التفتيش الميداني على المنشأة الغذائية ونتائج التحليل المخبري للعينات من قبل الإدارة المختصة بالهيئة.

يقوم الفريق بتقديم التقارير إلى إدارة المعايير بالهيئة.

إشعار المنشأة الغذائية بقبول طلب إصدار/ تجديد شهادة صلاحية التصدير أو رفضه في حال وجود ملاحظات على الطلب

تسديد المقابل المالي لشهادة صلاحية التصدير

إصدار/ تجديد شهادة صلاحية التصدير للمنشأة الغذائية (لمدة 6 أشهر).





الخطوة الثالثة

إثبات دفع القيمة

يجب توفير مستند دفع القيمة لإثبات أن المشتري قد قام بعملية دفع مبلغ الشحنة المصدرة، وتطلب الجمارك هذا المستند للتأكد من أن المال المدفوع لم يتم تهريبه خارج البلاد بل تم استخدامه لشراء سلعة ما، وقد يكون مستند إثبات دفع القيمة في شكل حوالة مصرفية أو خطاب أو أي شكل آخر يثبت عملية الدفع.

أما في حال الدفع الأجل، والذي يتم الدفع فيه بعد أن يستلم المشتري الشحنة، أو في مدة زمنية تحدد مسبقاً حسب شروط الدفع المتفق عليها بين البائع والمشتري، فإنه يجب على المُصدِّر أن يتعهد بذلك في خطاب للجمارك ينص على أنه سيقدم مستند إثبات دفع القيمة خلال فترة زمنية معينة حالما يتم تحصيل مبلغ الدفع من المشتري.



الخطوة الرابعة

التأمين على الشحنة

على الرغم من أن التأمين خطوة اختيارية (إلا إذا كان جزءاً من الإتفاق)، إلا أنه من المستحسن أن يقوم المُصدِّر بالتأمين على الشحنة في حال حدوث أي حوادث أو ضرر أو خسارة مع شركة تأمين موثوق بها، وفي غالب الأمر تحسب تكلفة التأمين بناءً على قيمة السلعة، مع مراعاة بلد الاستيراد ووسيلة النقل.

وفي بعض إتفاقيات البيع بين البائع والمشتري أو بناءً على مصطلحات التجارة الدولية (INCOTERMS)، يعتبر التأمين شرطاً إلزامياً. وفي حال الفشل في الإلتزام بمتطلبات هذا الإتفاق من قبل المُصدِّر، فإن ذلك قد يؤدي إلى تأخير أو تجاهل المشتري في الدفع لذلك يجب على المصدِّر أن يلم جيداً بمصطلحات التجارة الدولية المتفق عليها مع المشتري والتي بدورها تحدد ملكية السلعة أثناء عملية التصدير، ومسؤولية المطالبة بمبلغ التأمين في حالة حدوث أي ضرر أو خسارة (المزيد من التفاصيل حول المصطلحات التجارية الدولية في الملحق 4).



الخطوة الخامسة

الحجز للشحنة

الشحن البحري

في هذه الخطوة يتم التجهيز والحجز للشحنة مع ناقل من إحدى خطوط الملاحة، وعند تأكيد الحجز من قبل خط الملاحة، سيحصل المُصدِّر على مستند إذن استلام الحاوية؛ وهو مستند يحتوي على معلومات تتعلق برقم الحاويات المحجوزة، وعددها، ونوعها. وبناءً على هذا المستند، تتكفل شركة النقل البري باستلام الحاويات ونقلها بالنيابة عن المُصدِّر إلى موقع تحميل الشحنة للمُصدِّر سواء كان مستودع، مصنع، ... إلخ. من أجل بدء عملية التحميل.

الشحن الجوي

يتعين على المُصدِّر أن يتعامل مع وكيل شحن جوي معتمد من قبل اتحاد النقل الجوي الدولي (IATA) للحجز على خطوط الطيران. ويقوم وسيط الشحن بتزويد خطوط الطيران بالمعلومات التي حصل عليها من المصدِّر والتي تشمل تفاصيل الشحن والتفاصيل الخاصة بالبضائع التي سوف يتم شحنها كنوع المنتج، وحجمه، ووزنه، ... إلخ. وبمجرد أن يتم إجراء الحجز، فإنه يتعين على المُصدِّر نقل الشحنة إلى مستودع وسيط الشحن ليتم تغليفها، أو أن يتم تغليفها في مستودع المُصدِّر طبقاً لمعايير التعبئة والتغليف التابعة لاتحاد النقل الجوي الدولي (IATA).

الشحن البري

يجب على المُصدِّر أن يتواصل مع شركة النقل البري التي تم التعاقد معها مسبقاً، أو على شركة نقل بري ثانية وذلك من أجل تزويدهم ببيانات البضائع التي سوف يتم نقلها، مثل: عدد الشاحنات المطلوبة، وتفاصيل مكان الوصول، ونوع المنتج، ... إلخ. كما يتعين على المُصدِّر أن يتحقق من التراخيص المطلوبة لسائق الشاحنة لعبور الحدود، وبناءً على ذلك تقوم شركة النقل البري بإرسال الشاحنة أو الشاحنات المطلوبة للشحن في الموعد المتفق عليه إلى مستودع أو مصنع المُصدِّر لتحميل البضائع.





تحميل البضائع

الخطوة السادسة

في حالة شحن المنتجات باستخدام حاويات النقل البحري، سيتم الطلب من المُصنِّع تحميل الحاوية بالبضاعة (يرجى ملاحظة أن هناك طرق مختلفة لتحميل السلع بناءً على وسيلة النقل المستخدمة)، وبعد حجز

البضاعة يتم استلام الحاويات من الساحة الخاصة بخطوط الملاحة وتُسليمها إلى موقع تحميل المُصدّر (مستودع، مصنع... إلخ). وذلك لإنهاء تمام تحميل البضاعة وإغلاق الحاوية بالختم (يرجى الرجوع إلى شكل 26- أختام الحاويات)، كما ينبغي على المُصدّر تسجيل رقم أختام الحاويات التي يتم تزويدها لخطوط الملاحة لكي يتم ذكرها في بوليصة الشحن (سوف يتم التحدث عن بوليصة الشحن في الخطوة 12)، علماً بأنه لا يمكن فتح الختم إلا إذا تم كسره (يرجى الرجوع إلى شكل 27- كسر الختم)، ويتم ذلك في حال طلبت الجمارك فتح الحاوية لغرض التفتيش، حينها يتم استبداله بختم آخر جديد بديلاً للسابق المستخدم أثناء التحميل، وهنا ينبغي على المُصدّر تعديل رقم الختم الجديد في بوليصة الشحن، مع العلم بأن أرقام ختم الحاويات تعتبر ذات أهمية للمشتري إذ سيتم التحقق منها مع ما هو مذكور في بوليصة الشحن في بلد الوصول، والتأكد من أنه لم يتم فتح الحاوية أثناء النقل من ميناء المغادرة للمُصدّر.



كسر الختم
لفتح الحاوية

شکل (27)



حاوية تم إغلاقها
بالختم



ختم مغلق
(مغلق)

شکل (26)



الختم الجديد
للحاوية

الشحن البري

ببمجرد وصول الشاحنات إلى منشأة المُصَدِّر، يتعين على المُصَدِّر إعداد ترتيبات تحميل البضائع سواءً كان ذلك التحميل يدويًا أو بواسطة المعدات.

مساعدة / مدير عام جيمرك (الجهة المعنية)

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته

نفيد معاذلكم بأننا نرغب في تصدير عدد حاويات (--) وأرقامه كالآتي.

بذل الوصول:

رقم الحاوية:

رقم	رقم الترخيص	العدد	نوع البضاعة

كما نعتن لحد (أسم المصدر) بأن الحاويات أعلاه تم تعبئتها وترصيصها بمعرفة المؤسسة وتحت مسئوليتنا وأنها لا تحتوي على أي مواد مسروقة أو مملوغة أو أمقيدة في تصديرها أو ما يضر بسلامة البلد وعلية

جاري التوقيع.

المسؤول عن التعبئة

تصديق الغرفة التجارية/

شكل 28: بيان التعبئة بالعربي

[illegible]

Find more forms for your business at www.entrepreneur.com/formnet

شكل 29: بيان التعبئة

تلقي بيان الشحنة من الخط/الوكيل الملاحي



الخطوة السابعة

يقوم وكلاء/خطوط الملاحة بتجهيز البيان الخاص بالسفينة وتفاصيل شحنة الحاويات التي سوف تكون على متن هذه السفينة، كما يتعين على كل مُصدِّر أن يقوم بإرسال تعليمات الشحن إلى شركة الشحن (الخط/الوكيل الملاحي) لتتمكن من إعداد بيان فئتين الإنجليزية والعربية. كما يجب أن يحتوي بل الشحنة وتشمل: اسم المُصدِّر وعنوانه، إضافةً إلى تفاصيل السلعة، كنوعها، على المُصدِّر أن يؤكد من إرسال تعليمات من قبل وصول السفينة إلى ميناء المغادرة لـ م يتمكن المُصدِّر من القيام بذلك، فإنه لشحنة اللحاق بحجز السفينة، ويتم تأجيلها القادمة وحال توفر الامكانية.

أما في حال إنهاء الناقل بيان الشحنة، تقوم شركة الشحن أيضًا بإدخال المعلومات إلى النظام السعودي لتبادل البيانات الإلكترونية (Saudi EDI)، وذلك ليقوم مخلص الجمارك باستخدام هذه المعلومات في إعداد البيان التحضيري الجمركي.





الخطوة الثامنة

تقديم المستندات للمخلص الجمركي

إذا كان المُصدِّر يتعامل مع مخلص الجمارك لأول مرة فيتوجب عليه أن يقدم لمخلص الجمارك خطاب التفويض، ونسخة من السجل التجاري الخاص بالمُصدِّر كما ذكر في تفوض المخلص الجمركي سابقاً.

كما يتعين على المنشأة التأكد من أن المخلص الجمركي على دراية بإجراءات التخليص الجمركي للتصدير حسب طريقة الشحن للبضائع سواء كانت بحراً أو برّاً أو جواً، حيث أن بعض المخلصين الجمركيين يقتصر عملهم على توفير خدمات التخليص الجمركي لمنفذ معين أو يكون للواردات فقط، لذلك يتعين معرفة أهم خطوات التخليص حسب طريقة الشحن:

الشحن البحري

بمجرد أن يستلم المُصدِّر بيان الشحنة (المانيفست)، فيتعين عليه إرساله مع المستندات الأخرى المتعلقة بالشحن مباشرة إلى المخلص الجمركي للبدء في إجراءات التخليص الجمركي للشحنة. وتتألف مستندات الشحن الخاصة بإجراءات التخليص الجمركي في المملكة العربية السعودية من: الفاتورة التجارية، وبيان الشحنة (المانيفست)، وقائمة التعبئة المكتوبة باللغة العربية والمُصدَّق عليها. ومن ثم يقوم المخلص الجمركي بإدخال المعلومات الموجودة في المستندات إلى النظام السعودي (Saudi EDI) لتبادل البيانات الإلكترونية، جنباً إلى جنب مع بيان الشحنة (المانيفست) المدخل سابقاً في النظام نفسه

عن طريق خط الملاحه أو الوكيل الملاحي، وذلك لطباعة البيان التحضيري للجمارك السعودية كأحد متطلبات التخليص الجمركي.

الشحن الجوي

بمجرد أن تكون الشحنة جاهزة، يتم تسليم مستندات التصدير إلى المخلص الجمركي الذي يقوم بدوره بتحديد موعد مع الجمارك لفحص الشحنة. فيما يقوم وكيل الشحن الجوي بإعداد وثيقة الشحن الجوي ثم يسلمها إلى المخلص الجمركي.

الشحن البري

حين يصل سائق شركة النقل البري بالشحنة إلى الحدود، يقوم بتسليم المستندات إلى المخلص الجمركي الذي يقوم بدوره بإعداد البيان التحضيري للتصدير باستخدام النظام السعودي (Saudi EDI) لتبادل البيانات الإلكترونية، ثم يعيد تسليم المستندات إلى السائق لتقديمها إلى الجمارك السعودية.



الخطوة التاسعة

الحصول على التخليص الجمركي

هناك خطوتان رئيسيتان في عمليات التصدير تتم عن طريق الجمارك السعودية والتي من أجلها يتم إصدار البيان الجمركي للتصدير، وهذه الخطوتان هي التفتيش والتخليص الجمركي والتي تتألف من ثلاثة خطوات معروفة كالتالي:

الخطوة الأولى: هي التخليص الجمركي للشحنة، وهي عندما يقوم المخلص الجمركي بتقديم مستندات التصدير مع البيان التحضيري إلى موظف الجمارك للحصول على الموافقات.

الخطوة الثانية: هي التفتيش الجمركي ويتم البدء بهذه الخطوة حين تتم الموافقة على مستندات التصدير، ويتم إصدار بيان التصدير الأولي من قبل مصلحة الجمارك. في هذه الحالة يتعين على المخلص الجمركي أن يقوم بتسليم مستندات التصدير مع البيان الأولي، وأن يخبر السائق بنقل البضائع للمعينة الجمركية، حينها يقرر المفتش الجمركي إن كان سيعاين الشحنة أم لا، وعند إنتهاء المسؤول من معاينة الشحنة أو أن يقرر عدم معاينتها، تقوم الجمارك السعودية بإصدار البيان الجمركي النهائي.

بعد إصدار البيان النهائي يقوم المخلص الجمركي بعد ذلك بتسليم بيان التصدير الجمركي إلى شركة الشحن والتفريغ للبدء في عملية في تحميل حاويات المصدّر على متن السفينة، يوضح شكل 30 إجراءات التخليص والبيان الجمركي

رسم توضيحي لإجراءات التخليص الجمركي في المنافذ البرية



إرسال مستندات الشحن
إلى المشتري

الخطوة الحادية عشر

تختلف المستندات المطلوبة بحسب طريقة الشحن بحري أو بري أو جوي. لذا فإنه يتعين على المُصدِّر المعرفة التامة بالمستندات المطلوبة التي يود إرسالها للمشتري (المستورد) كما ذكر سابقاً، ومن أهمها: الفاتورة التجارية، شهادة المنشأ (المستوردة)، البيان الجمركي، وبوليصة بضائع التي يتم شحنها بحرياً، كما يوجد بالنقل البري والنقل الجوي.

الشحن البحري

بوليصة الشحن هي مستند يصدر من خطوط الملاحة بعد إبحار السفينة، ويحتوي هذا المستند على تفاصيل المُصدِّر (الشاحن) والمُرسل إليه (المشتري) وتفاصيل البضائع المشحونة، وتستخدم بوليصة الشحن كإثبات بأن الشحنة غادرت وكانت محمّلة على متن السفينة، لذلك يجب على المُصدِّر الإهتمام بهذه البوليصة وتوفير المعلومات المطلوبة للنقل لكي يتم إصدارها، ومن ثم إرسالها للمشتري الذي سيعتبر مالكا للشحنة بمجرد حصوله على بوليصة الشحن. لذلك، يجب عدم إرسال بوليصة الشحن إلا في حال نفذ المشتري عملية الدفع، أو كان هناك إتفاق مسبق على شروط الدفع مع المشتري. مثال لبوليصة الشحن كما هو مبين في شكل 31 (يرجى مراعاة فارق التنسيق تبعاً لخط الملاحة). هناك أنواع من بوالص الشحن، والتي يمكن إيجاد المزيد من المعلومات عنها بالمحلق 5.

الشحن الجوي

يُعد تحميل البضائع على ظهر الطائرة، يتم إصدار بوليصة الشحن الجوي النهائية وفقاً للمواصفات الفعلية للبضائع، ويوضح شكل 32 الممثل على بوليصة الشحن الجوي. يوجد مزيد من المعلومات بالملحق 5.

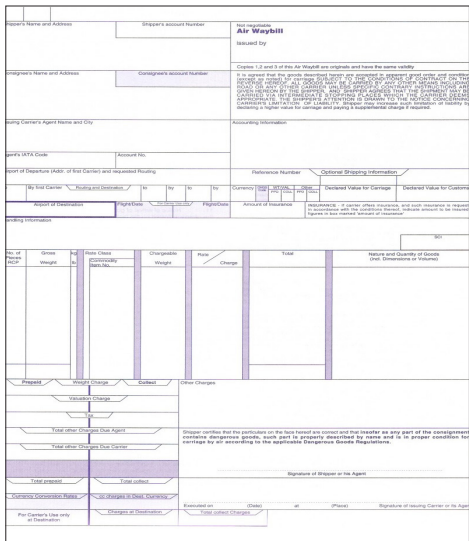


الخطوة العاشرة

الشحن البحري

**مغادرة الميناء أو المنفذ
البري أو المطار**

يقوم المخلص الجمركي بتسليم البضائع والبيان الجمركي إلى شركة الشحن والتفريغ، التي تتولى بدورها مسؤولية تخزين الشحنة حتى وصول السفينة. الشحنة عند وصول السفينة. علماً أنه لا يمكن المناولة في الميناء تم إقرارها من قبل والميناء بالملحق (7). كما يمكن للمستمر متابعة من خلال الخدمة التي تم إطلاقها، عنوان عبر الرابط التالي: www.saudiedi.com/sanam/sau/SAUTrackingService أو آخر خاص في المملكة لا يخضع للوائح موانئ للموانئ وهو ميناء الملك عبد الله في جدة، حيث تقوم شركة تطوير الموانئ الخاصة، ورسوم تعرفه خاصة بهم أيضاً. www.kingabdullahport.com.sa



شكل 32: بوليصة الشحن الجوي

[illegible]

شكل 33: بوليصة الشحن البري (إنجليزي)

Ocean Bill of Lading	
Exporter (Name and address including ZIP code) 	Document Number Booking Number
Comsigned To 	Export References
Notify Party 	Forwarding Agent (Name and address)
	Port (State) of Origin or FTZ Number
	Domestic Routing/Export Instructions
Pre Carriage By 	Place of Receipt By Pre-Carrier
Exporting Carrier 	Port Loading/Export
Foreign Port of Unloading 	Place of Delivery By On-Carrier
	Type of Move

Number of Packages	Description of Commodities in Schedule B Detail	Gross Weight (Kilos)	Measurement

There are pages, including attachments to this Ocean Bill of Lading

FREIGHT RATES, CHARGES, WEIGHTS AND/OR MEASUREMENTS

Received by Carrier for shipment by ocean vessel between port of loading and port of discharge, and the transportation or movement of the cargo from place of receipt to place of delivery, unless stated otherwise. The goods are specified above in accordance with the contract of carriage between carrier and shipper. The goods are received at the above mentioned port of discharge in good condition and in conformity with the bill of lading.

IN WAREHOUSE RECEIVED ☐ original Bill of Lading have been signed, not otherwise stated above, one of which being accomplished the others shall be void.

DATED AT
BY _____
Agent for the Carrier

Mo _____ **Day** _____ **Year** _____

BL No.

I certify that the above information is true and correct to the best of my knowledge

شكل 31: بوليصة الشحن البحري

تأمين وتمويل الصادرات

هناك عدة آليات في التجارة الدولية وذلك لعملية الدفع البائع والمشتري، وفي معظم الحالات تتحدد العلاقة بين المشتري والبائع من خلال طريقة السداد، حيث يقوم المشتري بدفع قيمة الشحنة باستخدام التحويل المباشر قبل شحن البضائع في حال كان يثق بالمُصدّر، إلا أنه في معظم الحالات لا تتم عملية استكمال الدفع حتى يتم شحن البضاعة إلى المشتري، وفي هذه الحالة يعد التأمين والتمويل أداتان هامتان لضمان إتمام عملية البيع واستلام المستحقات المالية.



مؤسسات ائتمان وتمويل
الصادرات



تمويل الصادرات



التأمين على الصادرات





التأمين على الصادرات

يعتبر التأمين على الصادرات عاملاً مهماً في تسهيل عملية التصدير، حيث يضمن للمُصدِّر ثمن البضاعة المصدَّرة في حال تعرُّث المشتري عن السداد، ويمكن الحصول على التأمين عبر برنامج الصادرات السعودية، وهو مؤسسة غير ربحية حكومية أو إقليمية تركز على دعم المصدرين عن طريق توفير منتجات التمويل والتأمين. حيث يتم إصدار التأمين للمُصدِّر المقدم على طلب التأمين، بعد أن يتم التحقق من الوضع المالي ومدى قدرة المشتري على الوفاء، بعدها تتم حماية المُصدِّر ضد مخاطر عدم السداد التي لا يمكن للمُصدِّر السيطرة عليها كالمخاطر التجارية والسياسية، بحيث تقوم الجهة المعنية بالتأمين بدفع قيمة الشحنة إلى المُصدِّر إن لم يستطع المشتري الوفاء بعملية الدفع.

أما البنوك التجارية فهي مصدر إضافي للتأمين على الصادرات، ومثاله: عندما يطلب المُصدِّر من المشتري تقديم تأكيدات بالدفع، يقوم البنك بناء على طلب المشتري بإصدار تأمين للمُصدِّر يفيد بأن المشتري يملك المال لدفع ثمن الصفقة وأن البنك سوف يضمن عملية الدفع نيابة عن المشتري، وفي حال عدم قيام المشتري بالدفع سيتدخل بنك المشتري ويدفع قيمة الشحنة إلى المُصدِّر. مثال على هذا النوع من التأمين هو ما يُعرف لدى البنوك التجارية بمصطلح «خطاب الاعتماد» Letter of Credit (L/C) وهو أحد أهم ترتيبات الدفع الأكثر شيوعاً في الصادرات (للاطلاع على مزيد من المعلومات حول خطابات الاعتماد، يرجى الرجوع إلى الملحق 2).



تمويل الصادرات

هي طريقة بديلة تستخدم لضمان دفع البضاعة في تمويل الصادرات، وعادة ما يتم التمويل عن طريق برنامج الصادرات السعودية أو مؤسسات الائتمان المعنية بالتصدير، حيث تقوم بتمويل المشتري الأجنبي من أجل شراء المنتجات الوطنية من المصدِّر، ويتم ذلك على طريقتين:

تمويل التصدير المباشر

يتم ذلك من المؤسسات الائتمانية للصادرات إلى مُشرِّأجنبي.



تمويل التصدير غير المباشر

تمويل التصدير غير المباشر: يتم ذلك من خلال أحد البنوك التجارية التي تقع في بلد المشتري الأجنبي.



مؤسسات ائتمان وتمويل الصادرات

هي مؤسسات ائتمان حكومية أو مؤسسات إقليمية غير ربحية تركز على دعم المصدرين حيث تقدم تأمين للصادرات وتسهيلات لتمويل الصادرات، وعادة ما توفر هذه الجهات التمويل والتأمين للصادرات، وكذلك تمويل الصادرات للمشتري الأجنبي لشراء السلع الوطنية، وهناك عدد من الكيانات في المملكة العربية السعودية، والمنطقة التي يمكن أن توفر هذه الأنماط كما هو موضح في الجدول رقم 3:

اسم المؤسسة	تأمين الصادرات	تمويل الصادرات
برنامج الصادرات السعودية	●	●
برنامج تمويل التجارة العربية	●	●
المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات	●	
المؤسسة الإسلامية الدولية للتجارة والتمويل		●
المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات	●	
المصرف العربي للتنمية الاقتصادية في أفريقيا		●
صندوق أوبك للتنمية الدولية (أوفيد)	●	●

الجدول 3: مصادر التسهيلات الائتمانية التصديرية في المملكة العربية السعودية والمنطقة



كما يوضح الجدول 4 التفاصيل الخاصة بالاتصال بهذه المؤسسات.

اسم البرنامج/ المؤسسة	العنوان	الموقع على الإنترنت	رقم الهاتف	رقم الفاكس	عنوان البريد الإلكتروني
برنامج الصادرات السعودية	ص.ب: 50483 الرياض 11523، المملكة العربية السعودية	www.sep.gov.sa	+966112794000	+966114659699	info@sep.gov.sa
برنامج تمويل التجارة العربية	ص.ب: 269799، أبوظبي، الإمارات العربية المتحدة	www.atfp.org.ae	+97126316999	+9712 6316793	atfpqh@atfp.ae
المؤسسة العربية لضمان الاستثمار واثتمان الصادرات	ص.ب: 23568، الصفاة 13096، الكويت	www.iaigc.net www.dhaman. org	+9652 4959000	+9652 4823761	
المؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة	ص.ب: 55335 جدة 21534، المملكة العربية السعودية	www.itfc-idb.org	+966 12 6361400	+96612 6371064	



اسم البرنامج/ المؤسسة	العنوان	الموقع على الإنترنت	رقم الهاتف	رقم الفاكس	عنوان البريد الإلكتروني
المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار واثتمان الصادرات	ص.ب: 15722 جدة 21454، المملكة العربية السعودية	www.iciec.com	+966 12 6445666	+96612 6379755	yalaki@isdb.org jnaga@isdb.org
المصرف العربي للتنمية الاقتصادية في أفريقيا	ص.ب. 2640 الخرطوم 11111 - جمهورية السودان	www.badea.org	+24983773646-1- 83773709/	+24983770600-1- 83770498/	بريد الكتروني: badea@badea. org
صندوق أوبك للتنمية الدولية (أوفيد)	P.O. Box 995 A-1010 النمسا فينا	www.ofid.org	+431 515 64 - 0	+431 513 92 38	Info@ofid.org

الجدول 4: تفاصيل الاتصال بمؤسسات ائتمان الصادرات في المملكة العربية السعودية والمنطقة



الملحقات

رمز النظام المنسق

HS
CODES

نبذة

نظام المنسق (HS) Harmonized System ، هو نظام دولي موحد يصدر عن المنظمة العالمية للجمارك، ويستخدم لتصنيف المنتجات المتداولة على شكل رموز موحدة، ويشتمل هذا النظام على 97 فصلاً، حيث يمثل كل فصل فئة من المنتجات. وفي حين يتكون كل رمز من رموز النظام المنسق من عدة أرقام تصل إلى 12 خانة الأمر الذي يعني إمكانية تشعب فئة المنتجات إلى ستة فصول كحد أقصى، يمثل الرقمين الأولين رقم الفصل الأساسي، بينما يمثل كل رقمين تاليين زيادة التشعب ودقة وصف للمنتج. كما تجدر الإشارة إلى أن غالبية المنتجات المدرجة تحت نظام المنسق يتم تصنيفها بالشكل الدقيق على مستوى ستة أرقام وفي بعض الأحيان إلى ثمانية أرقام، وتقل الحاجة إلى تصنيف المنتج تحت العشرة أو الإثنى عشر رقماً.

فعلى سبيل المثال، رمز النظام المنسق للبرتقال هو: 08 05 10 00 ويعني هذا الرمز بأن البرتقال يندرج تحت الفصل رقم 08 ، والذي بدوره يندرج تحت فئة المنتج «الفواكه والثمار الصالحة للأكل: قشور حمضيات وقشور بطيخ أو شمام»، في حين تعني الأربعة أرقام الأولى من نظام المنسق 08 05 بأن البرتقال يندرج تحت التصنيف المسمى «حمضيات، طازجة أو مجففة»، كما يندرج منتج البرتقال أيضاً إلى تصنيف أدق تحت ستة أرقام مصنفة في نظام المنسق برقم 08 05 10 والمسمى «برتقال». أما كون آخر رقمين 08 05 10 00 يعكسان القيمة صفر فإن هذا دلالة على انحسار هذا الفصل من المنسق على منتج وحيد وهو «البرتقال»، مما أدى إلى عدم تشعب الأرقام الثمانية في نظام المنسق لتصنيف منتجات مشابهة. علماً بأنه يتم تحديث رموز النظام المنسق بشكل دوري وذلك لإعادة تصنيف المنتجات المدرجة وإدراج المنتجات الجديدة.





البحث في رموز النظام المنسق

يمكن الحصول على القائمة الكاملة لرموز النظام المنسق على الموقع الإلكتروني للجمارك السعودية حيث يوجد خيار بحث على موقع الجمارك السعودية بالإمكان استخدامه للبحث عن رمز النظام المنسق لأي منتج من خلال عدة طرق: (القسم، الفصل، رقم البند، الوصف، الخ).

كما في شكل 34 وعبر الرابط التالي:

www.customs.gov.sa/sites/sc/ar/SCTariffs

[illegible]

شكل 34: البحث في رموز النظام المنسق في الموقع الإلكتروني للجمارك السعودية

كما يمكن الاعتماد على موقع www.foreign-trade.com/reference/hscod.htm

تصنيفات رمز نظام المنسق

تم تصنيف السبعة وتسعون فصلاً الخاصة بأكواد النظام المنسق في 21 قسم، ويوضح الجدول 5 الأقسام والفصول التابعة لها:



الرقم	اسم القسم	الفصل القسم
1	الحيوانات الحية؛ والمنتجات الحيوانية	01, 02, 03, 04, 05
2	المنتجات النباتية	06, 07, 08, 09, 10, 11, 12, 13, 14
3	الدهون والزيوت النباتية والحيوانية والمنتجات المشتقة منها، والدهون الصناعية الصالحة للأكل، الشموع الحيوانية والنباتية	15
4	المواد الغذائية الجاهزة: المشروبات الكحولية والخل، والتبغ المُصنَّع، وبدائل التبغ	17, 18, 19, 20, 21, 22, 23, 24
5	المنتجات المعدنية	25, 26, 27
6	المنتجات الكيميائية والصناعات ذات الصلة بها	28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 37, 38
7	البلاستيك ومصنوعات هذه المواد، المطاط ومصنوعاته	39, 40
8	الجلود الخام، والجلود، والفراء ومصنوعاتها، وبضائع السفر، والسروج، والحقائب اليدوية والخامات المستخرجة من أحشاء الحيوانات (باستثناء أحشاء دودة القز)	41, 42, 43
9	الأخشاب والمصنوعات الخشبية، الفحم الخشبي، ومصنوعات الفلين ومصنوعات القش، والأعشاب التي يصنع منها الورق، والألياف المضفرة الأخرى، والقش والأماليد	44, 45, 46
10	ألباب الأخشاب أولب المواد، ألياف السليلوز الأخرى، المعاد تصنيعها (النفايات والخردة) الورق أو الألواح الورقية، الورق والورق المقوى ومصنوعاتها	47, 48, 49
11	المنسوجات والمصنوعات النسيجية	50, 51, 52, 53, 54, 55, 56, 57, 58, 59, 60, 61, 62, 63



المنتجات محظورة التصدير

هناك عدة منتجات يُمنع تصديرها حسب قوانين المملكة العربية السعودية، ويوضح الجدول 6 ملخصاً عن هذه المنتجات. للاطلاع على المزيد من المعلومات والتحديثات الدورية، يرجى زيارة الموقع الإلكتروني للجمارك:

<https://www.customs.gov.sa/sites/sc/ar/CustomsGuideNew/Pages/Pages/LandingPage.aspx>

م.	رمز النظام المنسق	الوصف
1	Ex 01 01 10 10	الأنسال العربية، والخيول الأصيلة، وإنائها
2	Ex 01 01 10 20	الأنسال العربية، والخيول الأصيلة، وإنائها
3	Ex 01 01 90 10	خيول السباق، وإنائها
4	Ex 01 01 90 20	المهور، وإنائها
5	Ex 01 02	فصيلة الأبقار، وإنائها
6	Ex 01 04	الماعز والأغنام، وإنائها
7	Ex 01 06 19 11	الجمال، وإنائها
8	14 12	العلف الأخضر والتبن
9	Ex 22 01 90 10	ماء زمزم
10	00 00 01 22	مياه الشرب المعبأة وغير المعبأة والثلج
11	00 10 01 44	الخشب
12	06 97	التحف والقطع الأثرية والتاريخية

الجدول 6: المنتجات الممنوعة من التصدير في الملكة العربية السعودية

المصدر: مراجعة السياسات التجارية للملكة العربية السعودية لعام 2012 - منظمة التجارة العالمية والجهات الحكومية ذات العلاقة.

الرقم	اسم القسم	الفصل القسم
12	الأحذية والقبعات والمظلات والشماسي، وعصي المش، وعصي الكراسي، وعصي المقاعد، والسياط، والمضارب وأجزاءها؛ الريش والمادة المصنوعة منه والزهور الاصطناعية والمواد المصنوعة من الشعر البشري	64, 65, 66, 67
13	المواد الحجرية، أوالإسمنتية، أو المواد المصنوعة من الجبس، أو الاسمنت أو الحرير الصخري، وحجر البلق، أوالمواد المماثلة، ومنتجات السيراميك والزجاج والأواني الزجاجية	68, 69, 70
14	اللؤلؤ الطبيعي أو المستنبت، والأحجار الكريمة أو شبه الكريمة، والمعادن الثمينة والمعادن العادية المكسوة بقشرة من المعادن الثمينة ومصنوعات هذه المواد، المجوهرات المقلدة، والعمله	71
15	المعادن الأساسية والمواد المصنوعة من المعادن الأساسية	72, 73, 74, 75, 76, 77, 78, 79, 80, 81, 82, 83
16	الألات والأجهزة الميكانيكية، والأدوات الكهربائية، وأجزاؤها، مسجلات الصوت ومشغلاته، الصور التلفزيونية ومسجلات الصوت والصورة ومشغلاها، ولوازم هذه المواد	84, 85
17	السيارات، والطائرات، والسفن، والمعدات المتعلقة بالنقل	86, 87, 88, 89
18	الأجهزة البصرية، وأجهزة التصوير الفوتغرافي والسينمائي، وأجهزة القياس، والتدقيق، والفحص، والأدوات الطبية، والأجهزة الجراحية، والساعات، والألات الموسيقية، وقطع الغيار الخاصة بها وملحقاتها	90, 91, 92
19	الأسلحة والذخيرة، وأجزاؤها ولوازمها	93
20	مواد المصنوعات المختلفة	94, 95, 96
21	الأعمال الفنية، والتحف	97, 98, 99

الجدول 5: الواحد وعشرون باب الخاصة بأكواد النظام المنسق



المنتجات التي تخضع للتصاريح، والترخيص في التصدير



توجد بعض المنتجات التي يمنع تصديرها في المملكة العربية السعودية دون الحصول على تصريح من الهيئات المختصة، ويوضح الجدول 7 قائمة موجزة عن هذه المنتجات ورموز النظام المنسق الخاص بها، والجهة المختصة في المملكة ، للاطلاع على مزيد من المعلومات والتحديثات الدورية يرجى زيارة الموقع التالي: www.customs.gov.sa

م.	كود النظام المنسق	الوصف	الجهة المختصة
1	10 01	القمح	المؤسسة العامة لصوامع الغلال ومطاحن الدقيق
2	10 03 00 00	الشعير	وزارة المالية
3	10 05 90 10	الذرة الصفراء	وزارة المالية
4	10 05 90 20	الذرة البيضاء	وزارة المالية
5	11 01 00 10	الطحين الأبيض	وزارة المالية
6	12 01	فول الصويا	وزارة المالية
7	19 01 10 10	الحليب - الغذاء الأساسي للرضع	وزارة المالية
8	19 01 10 20	الحليب - الغذاء الأساسي للرضع	وزارة المالية
9	25 05	الرمل	وزارة البترول والثروة المعدنية
10	25 06 21 10	المجموعات الرملية المختلطة	وزارة البترول والثروة المعدنية
11	25 06 21 20	المجموعات الرملية المختلطة	وزارة البترول والثروة المعدنية
12	25 15 11 00	الرخام	وزارة البترول والثروة المعدنية
13	25 17	الخلطات الحجرية	وزارة البترول والثروة المعدنية
14	25 22	الحجر الجيري	وزارة البترول والثروة المعدنية

م.	كود النظام المنسق	الوصف	الجهة المختصة
15	27 09	النفط الخام	وزارة البترول والثروة المعدنية
16	للمنفذ المتوقع 27 10	الوقود	وزارة البترول والثروة المعدنية
17	27 11	الغازات، بما في ذلك الغازات المسالة	وزارة البترول والثروة المعدنية
18	27 14	الاسفلت	وزارة البترول والثروة المعدنية
19	28 44	المواد المشعة	وزارة الداخلية
20	28 45	المواد المشعة	وزارة الداخلية
21	90 22 19 10	المواد المشعة	وزارة الداخلية
22	90 22 19 90	المواد المشعة	وزارة الداخلية
23	29 03 19 10	المواد المستنفذة للأوزون	الرئاسة العامة للأرصاد وحماية البيئة
24	29 03 45	المواد المستنفذة للأوزون	الرئاسة العامة للأرصاد وحماية البيئة
25	29 03 49	المواد المستنفذة للأوزون	الرئاسة العامة للأرصاد وحماية البيئة
26	30 03	الأدوية	هيئة الغذاء والدواء
27	30 04	الأدوية	هيئة الغذاء والدواء
28	73 11 00 30	الأسطوانات المليئة بالغاز	وزارة البترول والثروة المعدنية

الجدول 7: منتجات التصدير الخاضعة للقيود ففي المملكة العربية السعودية
المصدر: مراجعة السياسات التجارية للمملكة العربية السعودية لعام 2012 - منظمة التجارة العالمية والجهات الحكومية ذات العلاقة.



خطاب الاعتماد

ما هو خطاب الاعتماد؟

خطاب الاعتماد (L/C) هي إحدى وسائل الدفع الأكثر أماناً وشيوعاً في التجارة الدولية، وهي إلزام من البنك نيابة عن المشتري بتمام السداد للبائع. وبعبارة أخرى، فإن خطاب الاعتماد هو وعد بالدفع. ويصدر البنك خطاب الاعتماد فقط إذا كان المشتري يملك ما يكفي من المال في الحساب لشراء البضائع. وبمجرد إصدار خطاب الاعتماد، يقوم البنك بحجز المبلغ وخصم ذلك من حساب المشتري بعد أن يستوفي البائع المتطلبات وفق خطاب الاعتماد.

ويشتمل خطاب الاعتماد على أربعة أطراف رئيسية:

- « مقدم الطلب: المشتري
- « المستفيد: البائع
- « البنك المصدر لخطاب الاعتماد: البنك الملتزم بالدفع
- « البنك المبلغ للاعتماد: البنك الذي يساعد المستفيد على تنفيذ خطاب الاعتماد (عادةً هو بنك التابع للمستفيد)

خطاب الاعتماد هو عقد إتفاق يعمل بموجبه أحد البنوك في بلد المشتري (البنك المُصدّر لخطاب الاعتماد) بالنيابة عن عملائها (المشتري) مع أحد البنوك في بلد البائع (البنك المبلغ للاعتماد) لضمان تسديد المبالغ المستحقة للمستفيد (البائع) مقابل استلام وثائق معينة. ويجب على البائع التأكد من أن البنك المصدر لخطاب الاعتماد هو بنك معتمد، حتى يحصل البائع على أمواله بعد القيام بالإجراءات المحددة التي تم الاتفاق عليها مع المشتري والإجراءات المتبعة المذكورة في خطاب الاعتماد، ويتوجب على البائع استلام المبالغ المستحقة من البنك المبلغ بمجرد توفير المستندات المطلوبة، حينها يقوم البنك بجمع المال من البنك المصدر لخطاب الاعتماد في بلد المشتري.

ويعد خطاب الاعتماد وثيقة مهمة، حيث أنه يقدم معلومات اتصالية دقيقة عن المشتري الأجنبي التي قد يكون من الصعب الحصول عليها، كما يحمي خطاب الاعتماد المشتري، إذ لا يمكن سداد أي مبالغ حتى يتم تقديم الوثائق التي تثبت تسليم البضاعة وفقاً لشروط خطاب الاعتماد. ولا يمكن التعامل مع البنوك إلا من خلال هذه الوثائق فقط وليس من خلال السلع، إذ يتلخص دور البنك في مراجعة كافة الوثائق والتأكد من أن البائع قام بتنفيذ الإجراءات المطلوبة.

مثال للإجراءات المطلوبة: أن يُطلب من البائع تسليم البضائع إلى ميناء محدد، ليفي بالشروط الموضوعية في خطاب الاعتماد. وبمجرد تسليم البضاعة، يحصل البائع على وثائق تثبت تسليمه للبضاعة، وتقدم هذه الوثائق إلى البنك، حينها يتم بموجب خطاب الاعتماد إجراء عملية الدفع حتى وإن حدث للبضائع أي ضرر (مثل سقوط رافعة على السلع أو أحواض السفن، وهي ليست من مسؤولية البائع)



تناقضات خطاب الاعتماد

قد تنشأ تناقضات كثيرة في خطابات الاعتماد بما في ذلك الأخطاء الإملائية، وهو ما قد يؤخر أو يوقف عملية الدفع للبائع، لذا ينبغي على البائعين استعراض خطاب الاعتماد والتأكد من تلبية متطلباتهم قبل قبول شروط خطاب الاعتماد لتجنب أي تعديلات مستقبلية. علماً أنه قد يكون ممكناً، في بعض الحالات، إجراء تعديلات على خطاب الاعتماد بعد فتحه، لكن عملية التعديل عادة ما تستغرق الكثير من الوقت، إذ ينبغي أن يطلب البنك المصدر للخطاب عملية التعديل المرغوبة والتي لا بد من قبولها من قبل البنك المبلغ خصوصاً أن هذه البنوك قد تقع في بلدان مختلفة مما يجعل الوقت عاملاً مؤثراً في إجراء هذه العملية.

خطوات خطاب الاعتماد

وفيما يلي وصف للخطوات المتخذة أثناء عملية التصدير وفق خطاب الاعتماد:

1. يطلب المستورد (المشتري) من البنك المُصدّر لخطاب الاعتماد فتح الاعتماد لصالح المُصدّر (البائع).
2. ينقل البنك المصدر خطاب الاعتماد إلى البنك المبلغ والذي يحيله بدوره إلى المُصدّر.
3. يسلم المُصدّر البضاعة وفقاً لشروط خطاب الاعتماد ويقدم الوثائق للبنك المبلغ.
4. يقوم البنك المبلغ بالتحقق من الوثائق للالتزام بخطاب الاعتماد، ويقوم المصدر بعملية الدفع إذا كانت الوثائق مطابقة لخطاب الاعتماد، وترسل الوثائق بعد ذلك للبنك المصدر.
5. يتم خصم المبلغ من حساب المستورد في البنك المصدر ونقل الأموال إلى البنك المبلغ.
6. يقوم البنك المصدر بإصدار المستندات وتسليمها للمستورد للمطالبة بالبضاعة من الناقل.

نصائح للمصدرين

- « استشر البنك الذي تتعامل معه قبل البدء بإجراءات خطاب الاعتماد، وتحقق من أهلية البنك المصدر.
- « تفاوض مع المشتري (المستورد) حول الشروط التفصيلية لخطاب الاعتماد.
- « راجع بدقة متطلبات خطاب الاعتماد قبل المضي قدماً في أي صفقة.
- « تأكد من إمكانية تقديمك لجميع الوثائق المطلوبة وتحديد الوقت اللازم للحصول على هذه الوثائق.
- « تحقق إن كانت المدة الزمنية لفتح خطاب الاعتماد معقولة أم لا.
- « دقق في كافة المستندات ومدى مطابقتها لشروط خطاب الاعتماد.
- « احذر من الأخطاء والتناقض الذي قد يؤدي إلى التأخير أو عدم الدفع.

<http://www.sep.gov.sa>





برنامج الصادرات السعودية

يأتي برنامج الصادرات السعودية تحت مظلة الصندوق السعودي للتنمية بهدف تشجيع الصادرات الوطنية والمساهمة في تنويع مصادر الدخل الوطني، حيث يقدم البرنامج تسهيلات في التمويل والضمان التي يحتاجها المصدرين واللازمة لتمكينهم من القيام بأعمالهم، وزيادة قدرتهم التنافسية، ومواجهة المخاطر التي قد يتعرض لها المصدرون. للمزيد من المعلومات يرجى الاطلاع على الموقع الإلكتروني للبرنامج: www.sep.gov.sa

التمويل

يقدم البرنامج عدة برامج للتمويل وهي بمثابة أدوات تمويل مباشرة وغير مباشرة لتمويل الصادرات من الخدمات والمقاولات. وللحصول على هذه الخدمات فإن عليك التحقق من المتطلبات أدناه:

- « أن تكون الصادرات ذات منشأ سعودي.
 - « أن تحتوي السلعة المراد تصديرها ذات قيمة مضافة سعودية تعادل مانسبته 25% كحد أدنى.
 - « يمول البرنامج تصدير جميع السلع السعودية ماعدا النفط الخام
 - « الحد الأدنى لقيمة العملية التي يمكن أن يمولها البرنامج (100) ألف ريال سعودي أي مايعادل (27) ألف دولار أمريكي.
 - « تصل نسبة تمويل البرنامج لعمليات التصدير حتى 100% من تكلفة العمليات.
 - « يقدم برنامج الصادرات السعودية التمويل بالريال السعودي أو الدولار الأمريكي.
 - « أن تكون درجة مخاطر العمليات والجدارة الائتمانية للمستفيدين والضمانات مقبولة للبرنامج.
 - « يقدم البرنامج التسهيلات بأسعار منافسة يتم احتسابها تبعاً لطبيعة عمليات التصدير والمخاطر المصاحبة لها وفي ضوء الأسعار العالمية السائدة.
- كما يوضح شكل 35 الخطوات العامة لإجراءات الحصول على تمويل مباشر للصادرات.

الخطوات العامة لإجراءات الحصول على تمويل برنامج الصادرات السعودية



شكل 35: إجراءات الحصول على تمويل للصادرات

التمويل المباشر

المقصود بالتمويل المباشر هو تقديم التسهيلات الائتمانية مباشرة من برنامج الصادرات السعودية للمستفيدين، بحيث يتم إبرام اتفاقية التمويل بين البرنامج والمستفيد، ويقدم البرنامج هذه التسهيلات من خلال إحدى أدوات التمويل التالية:-

تمويل المصدّرين السعوديين:

- « تساعد هذه التسهيلات الائتمانية المصدّرين السعوديين على توفير التمويل اللازم للمستوردين الذين يتعامل معهم المصدّر السعودي.
- « بعد الاتفاق المبدئي بين المصدر السعودي والمستورد يتقدم المصدر السعودي للبرنامج بطلب التمويل.
- « يدرس البرنامج الطلب وطبيعة العملية والمخاطر المصاحبة لها، ويتم تقييم الجدارة الائتمانية للمستورد والجهات الضامنة، ثم يحدد البرنامج شروط التمويل الأساسية التي من أهمها: مدة التمويل (وتشمل فترة السحب، فترة السماح، فترة السداد)، وعدد الأقساط، وهامش الربح، والضمانات اللازمة (ضمان مصرفي، خطاب اعتماد، وثيقة ضمان).
- « يقوم البرنامج بتوقيع اتفاقية تمويل مع المصدّر السعودي.
- « بعد الشحن يقدم المصدّر السعودي وثائق الشحن للمصرف السعودي المراسل؛ وبعد قبول الوثائق يدفع البرنامج للمصدّر السعودي ثمن الصادرات.
- « يقوم المستورد (من خلال مصرفه عادةً) بسداد ثمن الصادرات مع الأرباح المستحقة للبرنامج في المواعيد المحددة لذلك في اتفاقية التمويل.

تمويل المشترين المحليين لأغراض التصدير:

- « يقدم البرنامج هذه التسهيلات الائتمانية لرجال الأعمال والمستثمرين السعوديين (المشترين المحليين) الذين ينفذون مشاريع استثمارية خارج المملكة ويرغبون في الحصول على تمويل من البرنامج لاستيراد سلع وخدمات سعودية لاستخدامها في تنفيذ تلك المشاريع.
- « يحدد المشتري المحلي أنواع وكميات السلع والخدمات المطلوبة ويتفق مبدئياً مع الشركات المنتجة (المصدّرين السعوديين) على مواصفات السلع والخدمات وأسعارها وشروط تسليمها، ثم يتقدم للبرنامج بطلب التمويل.
- « يدرس البرنامج الطلب وطبيعة العملية والمخاطر المصاحبة لها، ويتم تقييم الجدارة الائتمانية للمشتري المحلي والجهات الضامنة ثم يحدد البرنامج شروط التمويل الأساسية.
- « يقوم البرنامج بتوقيع اتفاقية تمويل مع المشتري المحلي.
- « بعد كل شحنة يقدم المشتري المحلي للبرنامج مطالبة بدفع ثمن الصادرات التي تمت لصالح المصدرين السعوديين.
- يقوم المشتري المحلي بسداد ثمن الصادرات مع الأرباح المستحقة للبرنامج في المواعيد المحددة لذلك في اتفاقية التمويل.

تمويل المستوردين (الشركات الأجنبية من القطاع العام أو الخاص):

- « تساعد هذه التسهيلات الائتمانية المستوردين (المشتريين) من خارج المملكة على الحصول مباشرة على التمويل اللازم لغرض تصدير السلع والخدمات إلى خارج المملكة، وذلك من خلال الدفع بموجب شروط ائتمانية آجله.
- « بعد الاتفاق المبدئي بين المصدّر السعودي والمستورد يتقدم المستورد (أو المصدّر السعودي نيابة عنه) للبرنامج بطلب التمويل.
- « يدرس البرنامج الطلب وطبيعة العملية والمخاطر المصاحبة لها، ويتم تقييم الجدارة الائتمانية للمستورد والجهات الضامنة ثم يحدد البرنامج شروط التمويل الأساسية.
- « يقوم البرنامج بتوقيع اتفاقية تمويل مع المستورد.
- « بعد الشحن يقدم المصدّر السعودي وثائق الشحن للبنك السعودي المراسل وبعد قبول الوثائق يدفع البرنامج للمصدّر السعودي ثمن الصادرات.
- « يقوم المستورد (عادةً من خلال مصرفه) بسداد ثمن الصادرات مع الأرباح المستحقة للبرنامج في المواعيد المحددة لذلك في اتفاقية التمويل.

تسهيلات تمويل سابقة للشحن:-

- « يقدم البرنامج هذه التسهيلات الائتمانية للمصدّرين السعوديين لمساعدتهم على توفير التمويل اللازم لرأس المال العامل وشراء مدخلات الإنتاج.
- « يقدم المصدّر السعودي طلب التمويل للبرنامج بعد اتفاهه مع المستورد.
- « تكون فترة التمويل في حدود 180-360 يوماً.
- « يجب أن يكون التمويل المطلوب مرتبطاً بعقد تصدير مؤكد.
- « يحدد البرنامج شروط التمويل الأساسية بعد دراسة طلب التمويل وطبيعة العملية والمخاطر المصاحبة لها، وبعد تقييم الجدارة الائتمانية للمستفيد والجهات الضامنة.
- « يقوم البرنامج بتوقيع اتفاقية تمويل مع المصدّر السعودي.
- « يدفع البرنامج للمصدّر السعودي التمويل المتفق عليه على دفعات بما يتناسب مع طبيعة العملية وتبعاً لاتفاقية التمويل، وتكون الدفعة الأخيرة بعد اكتمال تصنيع السلع أو تقديم الخدمات للجهة المستفيدة.
- « يقوم المصدّر السعودي بسداد مبلغ التمويل مع الأرباح المستحقة للبرنامج في المواعيد المحددة لذلك في اتفاقية التمويل.



التمويل غير المباشر

يقوم برنامج الصادرات السعودية بفتح خطوط تمويل للمصارف والمؤسسات المالية وكبار المستوردين بهدف مساعدة المصدّرين السعوديين خاصة من الشركات الوطنية الصغيرة والمتوسطة على تسويق منتجاتهم في الأسواق الخارجية، وتوفير الفرصة لعملائهم المستوردين من الخارج، للحصول على التمويل عن طريق بعض المؤسسات العامة أو المؤسسات المالية المحلية، مثل المصارف التجارية، والتي تمثل وكالات وطنية للبرنامج في بلد المستورد. وتدخل هذه الوكالات في ترتيبات تمويل مع برنامج الصادرات السعودية حيث تقوم بتقديم التمويل للمستوردين بشروط ائتمانية تنافسية من خلال الإجراءات التالية:-

- « يتفق المستورد مبدئياً مع المصدّر السعودي على شراء سلع أو خدمات محددة، ثم يتقدم للوكالة الوطنية (مصرف المستورد) بطلب الحصول على تمويل العملية.
- « يتفق المستورد مع المصرف على شروط التمويل، ثم يقوم المصرف بفتح خطاب اعتماد لصالح المصدّر السعودي.
- « يقوم المصدّر السعودي بشحن السلع أو تقديم الخدمات المطلوبة وفقاً لمتطلبات خطاب الاعتماد، ثم يقوم البرنامج بدفع ثمن السلع أو الخدمات لصالح المصدّر السعودي.
- « يقوم المستورد (من خلال المصرف) بسداد ثمن الصادرات مع الأرباح المستحقة للبرنامج في المواعيد المحددة لذلك حسب الاتفاق مع المصرف.
- « يمكن فتح خطوط تمويل من البرنامج لصالح بعض الجهات ورجال الأعمال وكبار المستوردين الذين يرغبون في استيراد سلع وخدمات متنوعة من المملكة بشكل مستمر وبكميات كبيرة. ويجب أن يكون هؤلاء المستوردون من ذوي الجدارة الائتمانية الجيدة والمقبولة للبرنامج، وأن تكون لديهم القدرة على تقديم الضمانات اللازمة.

تمويل الصادرات من الخدمات والمقاولات

- يسعى البرنامج إلى تشجيع الشركات السعودية المتخصصة التي تملك خبرة في مجال تقديم الخدمات والمقاولات، وذلك من خلال المساهمة في تمويل الأعمال التي تنفذها هذه الشركات خارج المملكة، ويتم تحديد مساهمة البرنامج وفقاً لما يلي:
- « العمليات (المشاريع) التي تمثل قيمة المكونات السعودية فيها أقل من 50 % من القيمة الإجمالية للعملية: تصل نسبة مساهمة البرنامج في التمويل حتى 100 % من قيمة المكونات السعودية.
- « العمليات (المشاريع) التي تمثل قيمة المكونات السعودية فيها 50 % أو أكثر من القيمة الإجمالية للعملية: تصل نسبة مساهمة البرنامج في التمويل حتى 100 % من قيمة المكونات السعودية، أو 85 % من القيمة الإجمالية للعملية.
- « يجب أن يبرم عقد التصدير أو عقد التنفيذ (مباشرة أو من الباطن) مع شركة أو مؤسسة سعودية. وفي حالة تضامن مؤسسة أو شركة سعودية مع شريك أجنبي لتنفيذ عقد التصدير أو عقد التنفيذ، يجب أن لاتقل حصة المؤسسة أو الشركة السعودية في اتفاقية التضامن عن 70%.





الضمان

يقدم برنامج الصادرات السعودية، خدمة تأمين و ضمان الصادرات، بهدف مساعدة المصدّرين للتغلب على صعوبة الحصول على عوائد التصدير إما لأسباب تجارية أو سياسية. كما توفر الخدمة الأمان للمصارف التجارية من خلال إمكانية تحويل حق المصدّر في التعويض في حالة عدم السداد إلى المصرف عند تمويل المصدّرين اللاحق للشحن، وتقديم ضمانات إضافية للمصرف في حالة تمويل المصدّرين السابق للشحن. بالإضافة إلى أن الخدمة توفر ضمان تعزيز اعتمادات المصارف المراسلة وذلك بتغطية مخاطر البنوك الأجنبية لصالح الصادرات السعودية.

فوائد خدمة الضمان للمصدرين

- « التوسع في الأسواق الحالية .
- « النفاذ لأسواق جديدة .
- « كسب مستوردين جدد في الأسواق الحالية .
- « الحصول على تسهيلات أفضل من المصارف لتمويل احتياجات الصادرات سواء ما كان منها قبل الشحن كتمويل مدخلات الإنتاج أو ما بعد الشحن .
- « توطيد الثقة مع المستوردين .
- « تخفيض تكلفة الصادرات السعودية، وذلك بالاستغناء عن خطابات الاعتماد المستندي أو على الأقل عن الاعتمادات المستندية المعززة
- « الحصول على معلومات مستمرة عن المستوردين مع مراقبة جدارتهم الائتمانية من خلال شبكة استعلام منتشرة في جميع أنحاء العالم وقاعدة بيانات تحتوي على أكثر من 45 مليون منشأة تغطي معظم دول العالم.

أنواع وثائق الضمان وخصائصها



الوثيقة الشاملة :

تغطي وثيقة الضمان ما نسبته 90% من الخسائر الناتجة عن المخاطر التجارية أو السياسية او كليهما، ومدة الوثيقة سنة ميلادية تجدد تلقائيًا. ما لم يشعر أحد الطرفين الآخر برغبة في عدم التجديد، وتمنح الوثيقة سقف تمويل على المستوردين.



الوثيقة المحددة :

تغطي الوثيقة المحددة مخاطر عدم السداد لعملية واحدة محددة لمصدّر واحد بنسبة تصل إلى 90% حسب نوع العملية سواء كان منشأ المخاطر تجاريًا أو سياسيًا في بلد المستورد.



شروط الاستفادة من الضمان:

- « ألا تقل القيمة السعودية المضافة في السلع أو الخدمات المصدّرة عن 25%.
- « لا تشمل صادرات النفط خام.



إجراءات الحصول على الضمان للمصدّر

- « يرسل المصدّر خطابا للبرنامج بالبريد الإلكتروني أو الفاكس ويرفق مع الخطاب نموذج طلب الضمان بعد تعبئته، ويمكن الحصول على النموذج من إدارة البرنامج أو طباعته من موقع البرنامج على شبكة الإنترنت .
- « بعد الاستعلام عن المستوردين من مصادر المعلومات المالية، يتم إبلاغ المصدّر بنتائج الاستعلام، كما يقدم له عرض الضمان الذي يشمل سقف التغطية الممنوحة لمستورديه مع رسوم الاستعلام وأقساط الضمان.
- « يتم توقيع وثيقة الضمان التي تحدد العلاقة بين الطرفين.





مصطلحات التجارة العالمية



هي مجموعة موحدة من المبادئ لتفسير المصطلحات التجارية الدولية (INCOTERMS)، يتم تحديثها بشكل دوري بحيث تحدد التكاليف والمخاطر والالتزامات بين المشتري والبائع في معاملات الاستيراد والتصدير، وتهدف هذه المصطلحات التجارية الدولية إلى تخفيض أو إزالة حالات عدم الوضوح الناشئة عن التفسيرات المختلفة في البلدان. ويمكن الاطلاع على أحدث إصدار للمصطلحات التجارية الدولية وهو INCOTERMS 2010. يرجى ملاحظة أن غرفة التجارة الدولية (ICC) تعتبر هي الجهة الرسمية المسؤولة عن تحديد وتحديث المصطلحات التجارية الدولية، وللإطلاع على مزيد من المعلومات عن غرفة التجارة الدولية يرجى زيارة الموقع الإلكتروني: www.iccwbo.org

من المهم الإشارة إلى أن هذه المصطلحات هي اجراء يجب أن يُعرف ويتم الإتفاق عليه بين البائع والمشتري قبل الشروع في التصدير، إذ يحدد المصطلح المتفق عليه مسؤولية البائع والمشتري وتكاليف النقل والمخاطر والتأمين والمستندات. وهناك أحد عشر مصطلحاً في المصطلحات التجارية العالمية INCOTERMS 2010 سبعة منها هي مصطلحات شائعة لجميع أنواع الشحن، فيما تستخدم أربعة للنقل البحري فقط.

المصطلحات السبعة لجميع وسائل النقل (جوي، بحري، بري) هي:



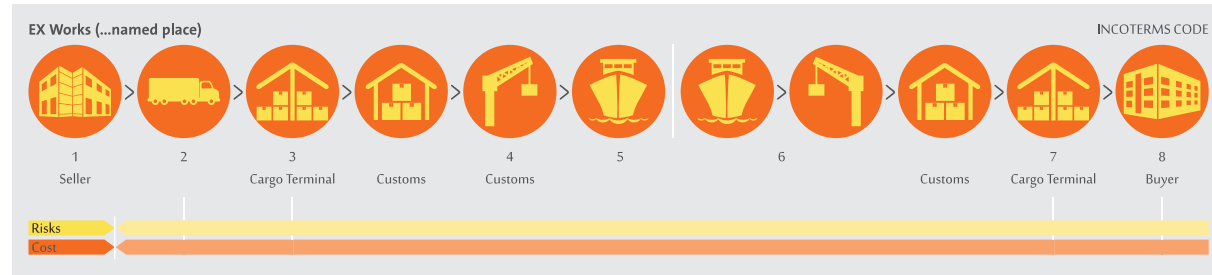
المصطلحات الأربعة لوسائل النقل البحري والنقل عبر الطرق المائية الداخلية:



تسليم أرض المعمل - EXW



تسليم أرض المعمل (EXW)، يمثل الحد الأدنى للإلتزام على البائع والحد الأعلى للإلتزام على المشتري، في تسليم أرض المعمل (EXW)، والبائع هو المسؤول فقط عن وجود السلعة في المقر المسعى للبائع (المصنع، المستودع، إلخ) كما يعتبر المشتري مسؤول عن ترتيب كيفية استلام السلعة من المقر المسعى للبائع وترتيب وصولها لمقر المشتري، فيما يتحمل المشتري لوحده تكاليف ومخاطر التوصيل بالإضافة الى التخليص الجمركي للاستيراد والتصدير.

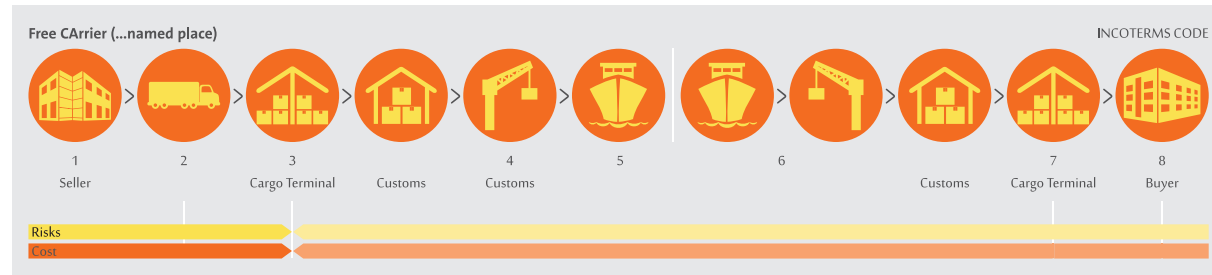


شكل 36: تسليم أرض المعمل (EXW)

تسليم الناقل - FCA



في تسليم الناقل (FCA)، يتحمل البائع فقط مسؤولية توصيل الشحنة إلى نقطة محطة الشحن المسماة، ويتحمل البائع كل التكاليف والمخاطر إلى نقطة توصيل الشحنة لمحطة الشحن، في حين أنه ومن بعد هذه النقطة يتحمل المشتري كافة التكاليف والمخاطر.



شكل 37: تسليم الناقل (FCA)

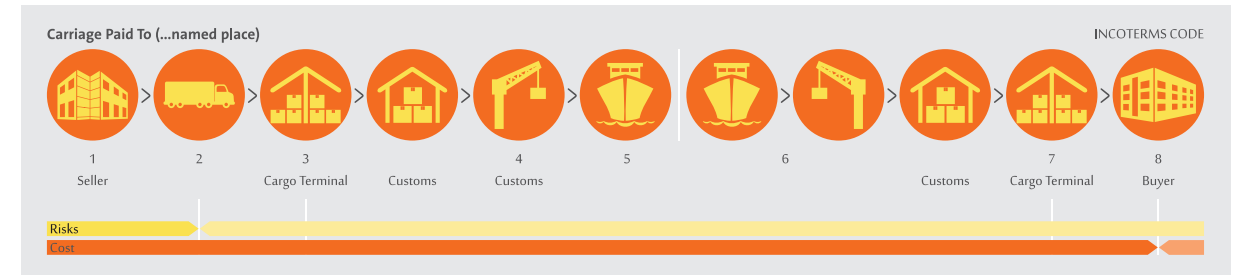




أجور النقل المدفوعة - CPT



في أجور النقل المدفوعة (CPT)، يتحمل البائع جميع التكاليف وإيصال السلع لمستودع المشتري، في حين يتحمل المشتري كافة المخاطر بعد مغادرة السلع مقر البائع.

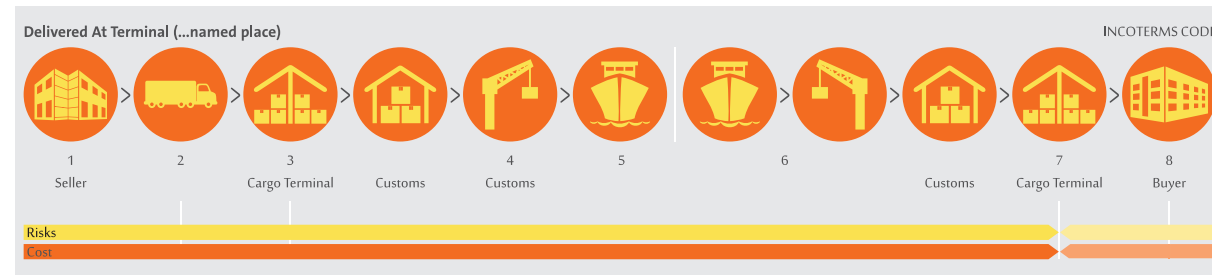


شكل 38: أجور النقل المدفوعة (CPT)

توصيل للمحطة - DAT



توصيل للمحطة (DAT)، يتحمل البائع مسؤولية توصيل الشحنة إلى مقر ميناء المحطة المسماة، كما يتحمل أيضًا كل التكاليف والمخاطر، في حين يكون المشتري مسؤولاً عن كل من التخليص الجمركي لميناء الوصول وترتيب المواصلات من محطة الميناء إلى مقر المشتري.

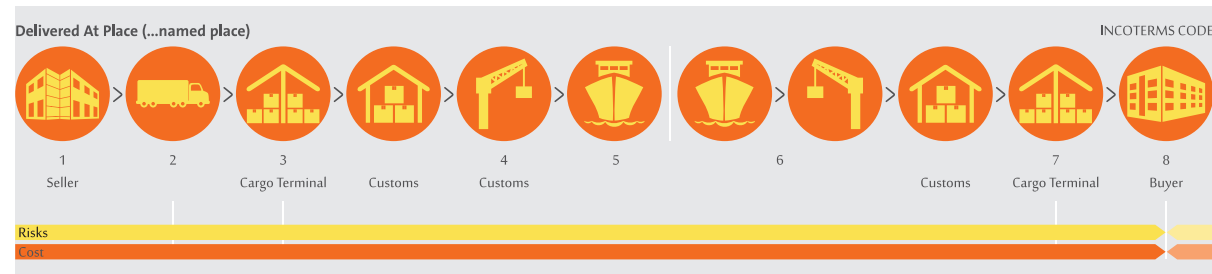


شكل 40: توصيل للمحطة (DAT)

توصيل للمقر - DAP



في التوصيل للمقر (DAP)، يتحمل البائع مسؤولية توصيل الشحنة من المستودع إلى مقر المشتري، كما يتحمل كل التكاليف والمخاطر ولكنه لا يعتبر مسؤولاً عن التخليص الجمركي للاستيراد.

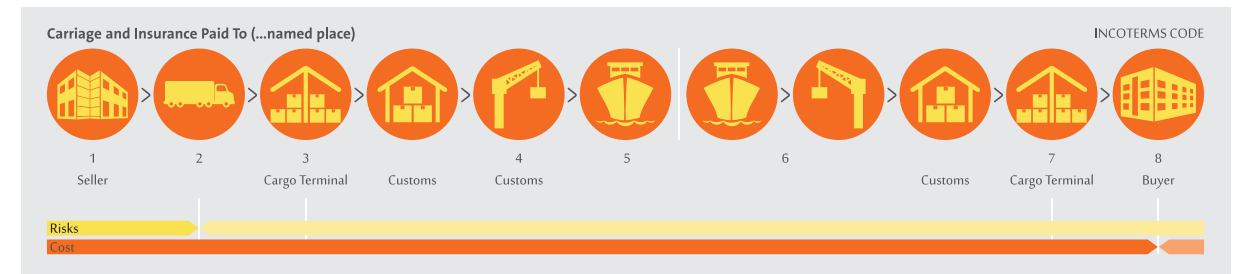


شكل 41: توصيل للمقر (DAP)

أجور النقل والتأمين المدفوعة - CIP



أجور النقل والتأمين المدفوعة (CIP) وهي أجور النقل المدفوعة (CPT) مع التأمين، ويتحمل فيها البائع توفير التأمين لتغطية مخاطر المشتري في حالات الخسارة أو التلف، ويتحدد اختيار ومستوى التأمين حسب اختيار البائع.

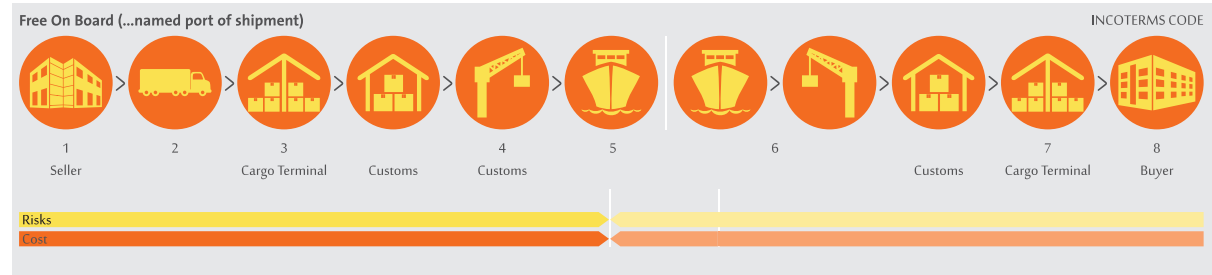


شكل 39: أجور النقل والتأمين المدفوعة (CIP)



تسليم ظهر السفينة - FOB

في تسليم ظهر السفينة (FOB)، يتحمل البائع مسؤولية توصيل الشحنة إلى نقطة محطة الميناء المحلية المسماة، كما يتحمل كل التكاليف والمخاطر، ومن هذه النقطة يتحمل المشتري كل التكاليف والمخاطر. وبخلاف FAS، فإن البائع يتحمل مسؤولية كافة تكاليف تحميل السلع على الباخرة.

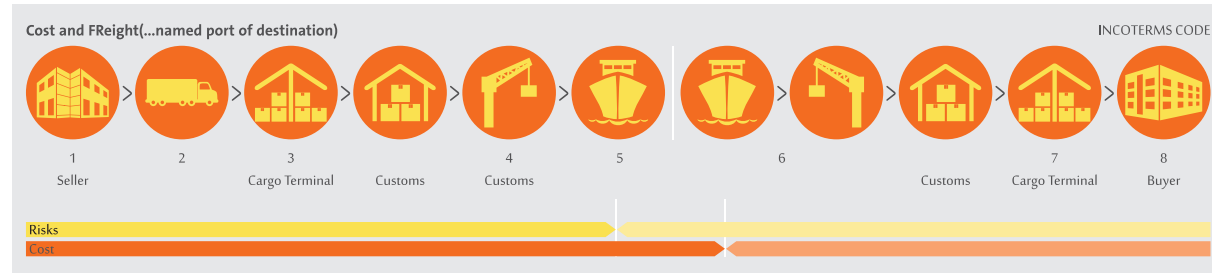


شكل 44: تسليم ظهر السفينة (FOB)



النفقات وأجور الشحن - CFR

في النفقات وأجور الشحن (CFR)، يتحمل البائع مسؤولية التوصيل إلى ميناء الوصول المسماة، كما يتحمل كل التكاليف والمخاطر من هذه النقطة، في حين يتحمل المشتري كافة المخاطر فور تحميل السلع على الباخرة. بمعنى آخر، سيحجز البائع الباخرة ويدفع قيمتها، لكن في حال حدث شيء ما للشحنة بعد عملية التحميل، فإن البائع لن يكون ملزماً بتحمل أي مسؤولية. كما أن المشتري سيكون مسؤولاً عن كل من التخليص الجمركي للاستيراد في ميناء الوصول، وترتيب المواصلات حتى مقر المشتري.

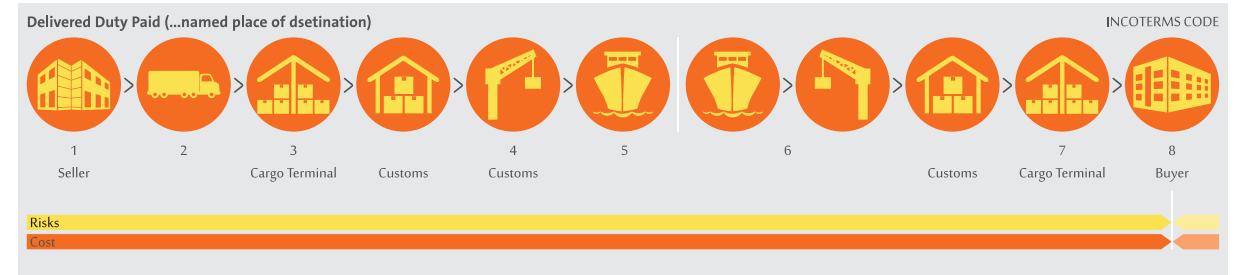


شكل 45: النفقات وأجور الشحن (CFR)



التسليم والرسوم مدفوعة - DDP

وعلى عكس تسليم أرض المعمل (EXW)، فإن التسليم والرسوم المدفوعة (DDP)، تمثل الحد الأدنى للإلتزام على المشتري والحد الأعلى للإلتزام على البائع، وهي مقاربة ل (DAP) باستثناء التخليص الجمركي للاستيراد، حيث يتحمل البائع أيضًا مسؤولية التخليص الجمركي للاستيراد.

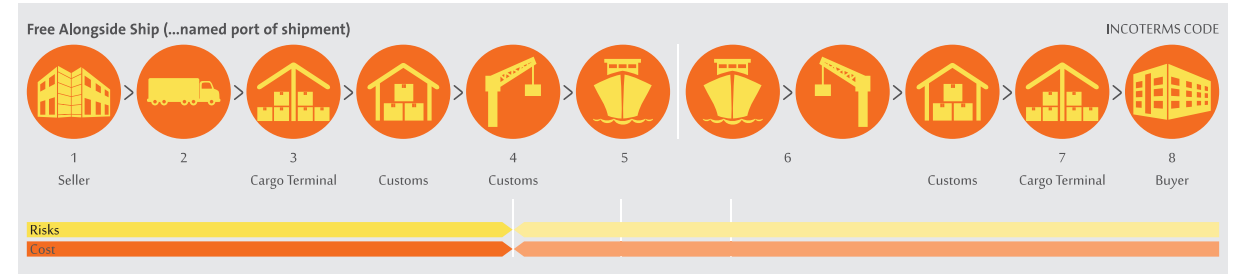


شكل 42: التسليم والرسوم مدفوعة (DDP)



تسليم جانب السفينة - FAS

في تسليم جانب السفينة (FAS)، يتحمل البائع مسؤولية توصيل الشحنة إلى نقطة محطة الميناء المحلية المسماة، كما يتحمل كل التكاليف والمخاطر، ومن هذه النقطة يتحمل المشتري كافة التكاليف والمخاطر وذلك يتضمن مسؤولية تكاليف تحميل السلع على الباخرة.



شكل 43: تسليم جانب السفينة (FAS)



بوليصة الشحن



بوليصة الشحن البحري

هناك ثلاثة أنواع من بوالص الشحن البحري ذات استخدامات مختلفة وهي: بوليصة الشحن الأصلية، بوليصة الشحن للإفراج عن الشحنة بالتكس، بوليصة الشحن للإفراج عن الشحنة السريع، تكون بوليصة الشحن البحري قابلة للتفاوض أو غير قابلة للتفاوض، ففي حال كونها قابلة للتفاوض، يتعين على المستورد أن يفي بالشروط المتفق عليها مع المصدّر قبل استلام البضاعة من الناقل، أما في حال كونها غير قابلة للتفاوض يتم تسليم البضاعة بمجرد إظهار البوليصة.

عندما يتم تحميل البضاعة على متن السفينة، يستخرج الخط أو الوكيل الملاحي نيابة عن الخط بوليصة الشحن الأصلية إلى المصدّر، وهي أهم مستند مطلوب من قبل المستورد للإفراج عن البضاعة عند وصولها إلى وجهته. يرسل المصدّر بوليصة الشحن الأصلية عن طريق البريد السريع إلى المستورد بعد وفاء المستورد بالشروط المحددة المتفق عليها بينهما، كالمبالغ على سبيل المثال، مع العلم بأن وثيقة الشحن الأصلية تستغرق بعض الوقت، وفي العادة على المصدّر دفع رسوم البريد السريع.

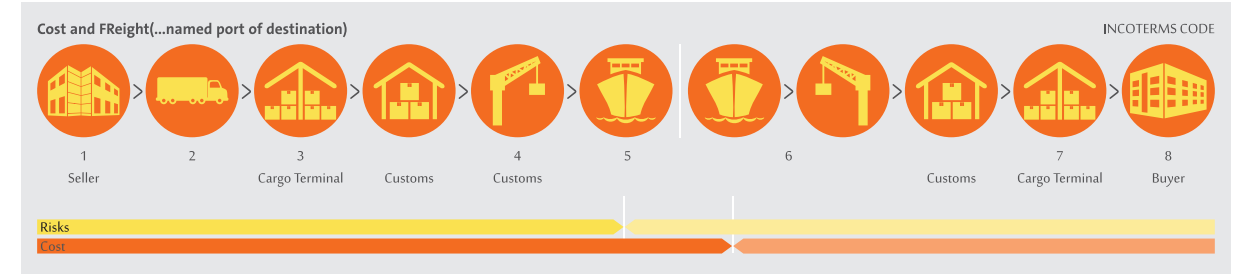
أما في حال بوليصة شحن الإفراج عن الشحنة بالتكس، تكون وثيقة الشحن الأصلية قيد الإصدار للمصدّر عند تحميل البضاعة على متن السفينة، وبمجرد أن يفي المستورد شروط وأحكام هذه الصفقة، يقوم المصدّر بتسليم وثيقة الشحن الأصلية إلى الوكيل الملاحي بدلاً من إرسال بوليصة الشحن الأصلية إليه عن طريق البريد السريع. ومن ثم يقوم وكيل الملاحة في بلد المغادرة بدوره بإرسال رسالة إلى مكتب الوكيل الملاحي المستورد بأنه قد تم استلام وثيقة الشحن الأصلية ليتم الإفراج عن البضاعة إلى المستورد على الفور، وهذا من شأنه أن يساعد على الإفراج السريع للحاوية للمستورد. كما أنها تلغي على المصدّر تكلفة البريد السريع.

أما فيما يتعلق ببوليصة شحن الإفراج السريع والتي تعرف أيضًا باسم بوليصة الشحن البحري، فهي أسرع أنواع بوالص الشحن، وتستخدم في الحالات التي يقرر فيها المصدّر مقدماً الإفراج عن البضاعة فوراً. وفي هذه الحالة، لا يتم إصدار وثيقة الشحن الأصلية. فعندما يتم تحميل البضاعة على متن السفينة، يحصل المصدّر على نسخة من بوليصة الشحن كمرجع فقط، ولا يطلب منه تسليم أي شيء لخطوط / لوكيل الملاحة ولا حتى المستورد، لذلك يتم الإفراج عن الشحن بأسرع وقت ممكن، كما أنها تلغي الحاجة لرسوم البريد السريع، لأنه يتم إرسال نسخ الوثيقة عن طريق الفاكس أو البريد الإلكتروني.



النفقات وأجور الشحن حتى نقطة الوصول - CIF

في النفقات وأجور الشحن حتى نقطة الوصول (CIF) وهي النفقات وأجور الشحن (CFR) مع التأمين، يتكفل البائع بتوفير التأمين للتغطية ضد مخاطر المشتري في حالات الخسارة والتلف، ويتحدد اختيار ومستوى التأمين حسب اختيار البائع، في حين يكون المشتري مسؤولاً عن كل من التخليص الجمركي للاستيراد في وجهة الميناء وترتيب المواصلات حتى مبنى المشتري.



شكل 46: النفقات وأجور الشحن حتى مكان المقصد (CIF)

أمثلة على مصطلحات التجارة الدولية

مصطلحات التجارة الدولية عادة تذكر في الفاتورة التجارية، وبالتالي؛ لنفترض كمثال أن البائع السعودي يقع في الرياض والمشتري الأمريكي في نيويورك اتفقوا على المصطلحات التالية كأمثلة وهي كالتالي:

- « في حال تم الاتفاق على مصطلح تسليم أرض المعمل (EXW)، فإن المصطلح سيكون EXW 1234 «طريق العليا، الرياض»
- « في حال تم الاتفاق على تسليم ظهر السفينة، (FOB) فإن المصطلح سيكون FOB «ميناء الدمام»
- « في حال تم الاتفاق على النفقات وأجور الشحن، (CFR) فإن المصطلح سيكون CFR «ميناء نيويورك»
- « في حال تم الاتفاق على التسليم والرسوم المدفوعة، (DDP) فإن المصطلح سيكون DDP 1234 «ماديسون، نيويورك».



الموانئ البحرية والجوية والبرية بالمملكة العربية السعودية

٥-٦-١ الموانئ البحرية

يوجد بالمملكة العربية السعودية 9 موانئ بحرية تُستخدم للصادرات غير النفطية الواقعة على البحر الأحمر والخليج العربي كما هو مبين في الجدول 8:

الرقم	الاسم	منطقة/محافظة
1	ميناء جدة الإسلامي	جدة
2	ميناء الملك عبدالعزيز	الدمام
3	ميناء ينبع	ينبع
4	محافظة الجبيل	الجبيل
5	ميناء رأس تنورة	رأس تنورة
6	ميناء الملك عبدالله	رابغ
7	ميناء ضباء	ضباء
8	ميناء جازان	جازان
9	ميناء فرسان	فرسان

الجدول 8: موانئ التصدير غير النفطية في المملكة العربية السعودية

بوليصة الشحن البري

تُستخدم بوليصة الشحن البري عند نقل البضاعة بين بلدين، وهنا يمنح المصدّر الحق لشركة الشحن بنقل هذه الشحنة إلى وجهتها، كما أن هذه الوثيقة توفر معلومات مماثلة لمعلومات بوليصة الشحن البحري يمثل الشاحن، والمشحون إليه، ونوع البضاعة، وما إلى ذلك. ويتم توقيع الوثيقة من قبل ممثل المصدّر والسائق في بلد المنشأ، وممثل المستورد في بلد الوجهة، ويعتبر هذا المستند غير قابل للتفاوض، مما يعني أنها ليست سوى عقد نقل بري للشحنة.

بوليصة الشحن الجوي

وثيقة الشحن الجوي هي وثيقة النقل التي تصدرها شركة النقل الجوي أو وكيلها، وتُعد بمثابة إيصال استلام بضاعة من شركة نقل جوي، كما تُعد دليلاً على العقد المبرم بين المصدّر وشركة النقل الجوي، وتحتوي هذه الوثيقة على معلومات مثل الشاحن، والمشحون إليه، ووصف البضاعة مثل الوزن والمنتج، ويعتبر هذا المستند غير قابل للتفاوض، مما يعني أنها عقد نقل جوي للشحنة.





الموانئ الجوية

يوجد بالمملكة العربية السعودية 11 منفذ جوي تُستخدم للاستيراد والتصدير في المملكة كما هو مبين في الجدول 9.

الرقم	الاسم	منطقة/محافظة
1	مطار الملك خالد الدولي	الرياض
2	مطار الأمير نايف	القصيم
3	مطار حائل	حائل
4	مطار الملك عبدالعزيز الدولي	الدمام
5	مطار الأمير محمد بن عبدالعزيز الدولي	المدينة المنورة
6	مطار الطائف	الطائف
7	مطار الملك فهد الدولي	الدمام
8	مطار الجوف	سكاكا
9	مطار الأمير سلطان	تبوك
10	مطار أبها	أبها
11	مطار نجران	نجران

الجدول 9: المطارات في المملكة العربية السعودية

المنافذ البرية

يوجد بالمملكة العربية السعودية 15 منفذ بري تربط المملكة بالدولة المجاورة كما هو مبين في الجدول 10

الرقم	الاسم	منطقة/محافظة
1	الرياض الميناء الجاف	الرياض
2	جسر الملك فهد	الخبر
3	سلوى	الأحساء
4	البطحاء	الأحساء
5	الرقعي	حفر الباطن
6	الخفجي	الخفجي
7	حالة عمار	تبوك
8	الدرّة	حقل
9	جديدة عرعر	عرعر
10	طريف	طريف
11	الحديثة	القريات
12	الطوال	جازان
13	الخضراء	خباش
14	علب	ظهران الجنوب
15	الوديعة	شرورة

الجدول 10: المنافذ البرية في المملكة العربية السعودية



تعرفه الموانئ السعودية

تنظم المؤسسة العامة للموانئ السعودية تعريفات الموانئ لجميع الموانئ الحكومية، ويوضح الجدول 11 أدناه قائمة التعريفات الحالية لكل نوع بضاعة والخدمات المقدمة، لمزيد من المعلومات ومتابعة التحديثات يرجى زيارة الموقع التالي: www.mawani.gov.sa/ar-sa/PortsTariffs/Pages/table3.aspx

الرقم	البضاعة	السعر (بالريال السعودي)	اقل وحدة	ملاحظات
1.1	بضاعة عامة	35	لكل طن أو جزء من الطن	نقل البضائع بعد التفريغ حتى تحميلها على ناقلات المشحون إليه والعكس بالعكس للتصدير
1.2	سيارات ومعدات	35	لكل طن أو جزء من الطن	
1.3	بضائع معبأة في أكياس، ومواد غذائية	20	لكل طن أو جزء من الطن	
1.4	اسمنت معبأ (مصدّر)	10	لكل طن أو جزء من الطن	
1.5.1	أغنام / ماعز	2	لكل رأس	
1.5.2	حيوانات أخرى	5	لكل رأس	
1.6	بضاعة سائبة (مواد غذائية، صوامع اسمنت، حبوب، زيوت أو ما شابه) باستثناء النفط الخام والغاز والمنتجات البترولية السائلة	6	لكل طن أو جزء من الطن	لاستخدام البنية التحتية للموانئ
1.7	اسمنت سائب وكلنكر مصدّر	3	لكل طن أو جزء من الطن	

الرقم	البضاعة	السعر (بالريال السعودي)	اقل وحدة	ملاحظات
1.8.1	20 قدم طول أو أقل	270	لكل وحدة	نقل البضائع بعد التفريغ حتى تحميلها على ناقلات المشحون إليه والعكس بالعكس للتصدير
1.8.2	أكثر من 20 قدم وحتى 40 قدم	415	لكل وحدة	
1.8.3	أكثر من 40 قدم	415	لكل وحدة	
2.1	كل حركة إضافية	60	لكل وحدة	رسوم إضافية بقيمة 350 و750 ريال سعودي على التوالي للحاويات البالغ طولها 20 أو 40 قدم إن لم تكن محفوظ بطريقة صحيحة يتم التعامل معها عن طريق معدات مناولة البضائع الميكانيكية.
2.2	إخراج محتويات الحاوية أو المقطورة	120	لكل وحدة	
2.3	تعبئة البضائع في الحاوية أو المقطورة	120	لكل وحدة	
2.4	الحاويات أو المقاطير المبردة لأي مدة تزيد عن ثلاثة أيام بعد يوم التفريغ	100	لكل وحدة أو يوم أو جزء من أهمها.	
2.5	نقل الحاويات المتأخرة إلى ساحة البضائع التي لم يطالب بها أحد	200	لكل وحدة	
2.6	موعد فائت للتفتيش	120	لكل عملية.	
2.7	نقل محتويات الحاوية أو المقطورة إلى حاوية أو مقطورة أخرى بالإضافة إلى التراص وإعادة التعبئة (لغير الأغراض الجمركية)	400 / 200	لكل 20 قدم أو جزء منها	
2.8.1	لأي فترة خلال الأيام الثلاثة الأولى	20	لكل طن أو جزء من الطن	رسوم تخزين إضافية على النحو المبين أدناه
2.8.2	اعتباراً من اليوم الرابع	20	لكل طن يوقا أو جزء منه.	



أدوار الجهات ذات العلاقة الحكومية والخاصة

الجدول 12 يعرض قائمة مُلَحَّصة لأصحاب المصلحة وأدوارهم في بيئة التصدير في المملكة العربية السعودية.

الرقم	الجهة	الاختصار	المهمة (إصدار مستندات أو نقل البضائع)	حكومي / خاص	الدور في عمليات التصدير	الموقع الإلكتروني
1	وزارة التجارة والاستثمار	MCI	إصدار مستندات	حكومي	تقديم شهادة المنشأ (إذا أضرط لذلك في الدولة المستوردة)	www.mci.gov.sa
2	مجلس الغرف السعودية	CoC	إصدار مستندات	حكومي	التصديق	vwww.csc.org.sa
3	الهيئة العامة للغذاء والدواء	SFDA	إصدار مستندات	حكومي	شهادة صلاحية التصدير للمواد الغذائية - والإرساليات	www.sfda.gov.sa
4	الهيئة السعودية للمواصفات والمقاييس والجودة	SASO	إصدار مستندات	حكومي	شهادة علامة الجودة	www.saso.gov.sa
5	وزارة الطاقة والصناعة والثروة المعدنية	MEIM	إصدار مستندات	حكومي	تصاريح المنتجات المقيمة	www.meim.gov.sa
6	الجمارك السعودية	الجمارك	إصدار مستندات	حكومي	البيان الجمركي	www.customs.gov.sa
7	وزارة الداخلية	MOI	إصدار مستندات	حكومي	تصاريح البضائع الخطرة	www.moi.gov.sa
8	وزارة البيئة والمياه والزراعة	MoA	إصدار مستندات	حكومي	منح الشهادات البيطرية	mewa.gov.sa

الرقم	البضاعة	السعر (بالريال السعودي)	اكل وحدة	ملاحظات
3	رسوم التخزين	20	لكل طن يومياً أو جزء منه حتى تاريخ تخليص البضائع خارج الميناء.	سيتم جمع رسوم التخزين لفترة التخزين في الموانئ بعد عشر (10) أيام من تاريخ الانتهاء من التفريغ، كما سيتم جمع رسوم التخزين على بضائع التصدير التي تم تسليمها إلى الميناء بعد عشرة (10) أيام من اليوم التالي لدخول مباني الجمارك، علماً بأن عطلة يومي العيد تُستبعد من هاتين الفترتين، كما أن البضائع السائبة في الصوامع مثل الاسمنت والحبوب والزيوت والمواد الكيميائية وغيرها، وعلى أرصفة المشروع في الموانئ الصناعية سوف تعفى من رسوم التخزين.

الجدول 11: تعريفات الموانئ للصادرات



الرقم	الجهة	الاختصار	المهمة (إصدار مستندات أو نقل البضائع)	حكومي / خاص	الدور في عمليات التصدير	الموقع الإلكتروني
9	وكيل الملاحي	SA	إصدار مستندات	خاص	بيان الشحنة بوليصة الشحن	
10	وسيط الشحن	FF	إصدار مستندات	خاص	التنسيق مع جميع الجهات الخاصة نيابة عن المصدر	
11	مخلص الجمارك	CB	إصدار مستندات	خاص	التخليص الجمركي وتقديم البيان الجمركي	
12	وكالات شهادة الطرف الثالث	-	إصدار مستندات	خاص	شهادات	
13	المؤسسة العامة للموانئ	SPA	نقل البضائع	حكومي	إدارة جميع الموانئ السعودية	www.mawani.gov.sa
14	وزارة النقل	MoT	نقل البضائع	حكومي	إدارة النقل البري	www.mot.gov.sa
15	الهيئة العامة للطيران المدني	GACA	نقل البضائع	حكومي	إدارة جميع المطارات	www.gaca.gov.sa
16	المؤسسة العامة للخطوط الحديدية	SRO	نقل البضائع	حكومي	مؤسسة خطوط حديدية	www.saudirailways.org
17	الشركة السعودية للخطوط الحديدية	SAR	نقل البضائع	حكومي	شركة خطوط حديدية	www.sar.com.sa
18	الناقل أو متعهد النقل	-	نقل البضائع	خاص	النقل بالشاحنات	
19	خطوط الملاحة أو الوكيل الملاحي	SL / SA	نقل البضائع	خاص	حجز السفن والشحن البحري	



الرقم	الجهة	الاختصار	المهمة (إصدار مستندات أو نقل البضائع)	حكومي / خاص	الدور في عمليات التصدير	الموقع الإلكتروني
20	وسيط الشحن	FF	نقل البضائع	خاص	التنسيق مع جميع الجهات الخاصة نيابة عن المصدر	
21	مشغل الميناء أو الشحن والتفريغ	-	نقل البضائع	خاص	عمليات المناولة داخل الميناء بما في ذلك تحميل البضائع على ظهر السفينة	

الجدول 12: أصحاب المصلحة وأدوارهم في الصادرات السعودية





روابط مهمة

وزارة التجارة والاستثمار

www.mci.gov.sa

وزارة البيئة والمياه والزراعة

www.mewa.gov.sa

وزارة الداخلية

www.moi.gov.sa

وزارة الطاقة والصناعة والثروة المعدنية

www.meim.gov.sa

وزارة النقل

www.mot.gov.sa

الجمارك السعودية

www.customs.gov.sa

إجراءات الجمارك السعودية

www.customs.gov.sa/sites/sc/ar/sUnitedRulesDetails

كيفية إيجاد رمز النظام المنسق

www.foreign-trade.com/reference/hscode.htm

متطلبات وإجراءات الحصول على رخصة التخليص الجمركي للمخلص

الجمركي

www.customs.gov.sa/sites/sc/ar/Clearance/

الجمارك السعودية: الشكاوى

www.customs.gov.sa/sites/sc/ar/complaints/

الجمارك السعودية: برنامج التزام

www.customs.gov.sa/sites/sc/ar/CommitmentGateway

الهيئة السعودية للمواصفات والمقاييس والجودة

www.saso.gov.sa

هيئة تنمية الصادرات السعودية

www.saudiexports.sa

الهيئة العامة للاستثمار

www.sagia.gov.sa

الهيئة العامة للغذاء والدواء

www.sfda.gov.sa

الهيئة العامة للغذاء والدواء: إصدار/ تجديد شهادة صلاحية التصدير

للمنتجات الغذائية وطلب شهادات الإرساليات للمنتجات الغذائية

المحلية بغرض التصدير

www.sfda.gov.sa/ar/food/eservices/Pages/LMCES.aspx

الهيئة العامة للطيران المدني

www.gaca.gov.sa

المؤسسة العامة للموانئ

mawani.gov.sa

المؤسسة العامة للموانئ الاستعلام عن الحاويات ومتابعتها:

www.saudiedi.com/sanam/sau/SAUTrackingServlet?action_trackingHome

ميناء الملك عبد الله

ميناء الرياض الجاف

www.riyadhdryport.com

صندوق التنمية الصناعية السعودي

www.sidf.gov.sa

الشركة السعودية للخطوط الحديدية

www.sar.com.sa

المؤسسة العامة للخطوط الحديدية

www.saudirailways.org

مجلس الغرف السعودية

www.csc.org.sa

برنامج الصادرات السعودية

www.sep.gov.sa

المؤسسة الدولية الإسلامية لتمويل التجارة

www.itfc-idb.org

برنامج تمويل التجارة العربية

www.atfp.org.ae

المؤسسة العربية لضمان الاستثمار وائتمان الصادرات

www.iaigc.net

المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات

www.iciec.com

المصرف العربي للتنمية الاقتصادية في أفريقيا

www.badea.org

صندوق أوبك للتنمية الدولية (أوفيد)

www.ofid.org

مركز التجارة الدولي

www.intracen.org

غرفة التجارة الدولية

www.iccwbo.org



المصطلحات



إثبات الدفع: إيصال يثبت الدفع للبضائع.

الاستثمار الأجنبي المباشر: استراتيجية تصدير تستثمر من خلالها الشركة في تواجدها بالبلد الأجنبي وإدارة أعمالها ونموها في ذلك البلد.

البائع: الطرف الذي يبيع المنتج.

البضائع: السلع أو المنتجات التي يتم نقلها من مكان إلى آخر بشكل عام من أجل تحقيق مكاسب تجارية وذلك عن طريق وسائل النقل المعتادة كالسفن أو الطائرات مثلاً، كما ينطبق اسم البضائع ليعطي جميع السلع التي تستخدم وسائل النقل، بما في ذلك القطار، الشاحنات، أو حتى الحاويات.

بوليصة الشحن البري: وثيقة صادرة عن الناقل لإعطاء التفاصيل والتعليمات المتعلقة بشحن بضاعه معينة.

بوليصة الشحن الجوي: هي مستند صادر عن الناقل (خطوط الطيران) إما بشكل مباشر أو عن طريق وكيل الشحن المعتمد، وتعد مستند نقل غير قابل للتفاوض، فهي تهتم بتوثيق نقل البضائع من مطار إلى مطار.

بوليصة الشحن: بوليصة الشحن (تختصر في بعض الأحيان بالأحرف التالية: B/L أو BoL) وهي وثيقة صادرة عن الناقل تُفصل شحنة البضائع وتعطي عنوان تلك الشحنة إلى طرف محدد وتعتبر مستند هام لتوثيق نقل البضائع بين البائع والمشتري.

بيان الشحنة: عبارة عن وثيقة تتضمن قائمة بالبضائع والركاب وطاقم السفينة أو الطائرة، أو المركبة لاستخدامات الجمارك وجهات أخرى ذات علاقة.

تأمين الشحن: يغطي تأمين الشحن الخسارة أو الضرر اللاحق بالسفن أو البضائع أو المحطات أو أية وسائل نقل أو بضائع يتم من خلالها نقل الملكية أو اكتسابها أو الاحتفاظ بها من بين نقاط المنشأ إلى الوجهة النهائية.

التخليص الجمركي: وهو الإجراء الخاص بتخليص البضائع التي يتم تصديرها أو إستيرادها جمركياً.

التعريف الجمركية: الرسوم المفروضة على السلع المستوردة أو المصدرة من بلد لآخر من قبل مصلحة الجمارك للدولة المعنية.

الحاوية: صندوق نقل بأحجام وأنواع مختلفة يحمل بضائع للتجارة على متن السفن الخاصة.

الحدود البرية: مساحة أرضية حدودية لبلد معين يدخل من خلالها الركاب والبضائع إلى هذه البلد أو يخرجون من خلالها عبر طرقها.

ختم الحاويات: من أجل تجنب أي تلاعب أو سرقة أو فقدان البضائع داخل الحاويات، يختم المصدّر الحاوية (يختم من مادة الرصاص) مزود من قبل الخط الملاحي ويتم تحديثها على كافة المسندات الجمركية وبوليصة الشحن، وإذا طلبت الجمارك فتح الختم، تفعل ذلك ثم تعيد الختم برقم جديد وتُحدّثه في مستندات الشحن.

خطاب الاعتماد: خطاب يصدر من بنك إلى بنك آخر (بنك في بلد آخر) ليكون بمثابة ضمان للمدفوعات التي تُعطى لشخص محدد ضمن شروط محددة.

خطوط الملاحة: عبارة عن شركة تعمل على إدارة حركة السفن من ميناء إلى آخر، وتنظم مهام الملاحة في الموانئ البحرية سواءا للسفن التي تملكها أو التي تحت إدارتها.

رمز النظام المنسق: هو تصنيف دولي من ستة أرقام تم تطويره من قبل منظمة الجمارك العالمية، WCO وبعض الدول وسعته إلى تصنيف من ثمانية أرقام وإلى تصنيف من عشرة أرقام، وأيضاً البعض الآخر وسّعه إلى اثني عشر رقماً وذلك لأغراض جمركية في التصدير والإستيراد، ويتكون كل رمز من رموز النظام المنسق من عدة أرقام تصل إلى 12 خانة، الأمر الذي يعني إمكانية تشعب فئة المنتجات إلى ستة فصول كحد أقصى.

السفينة: مركبة كبيرة تستخدم لسفر الركاب والبضائع لمسافات طويلة في البحر.

الشاحنة: مركبة برية كبيرة وثقيلة تستخدم لنقل البضائع.

البضائع: البضائع المنقولة وفقاً لوصف واضح ورسمي كبوليصة الشحن مثلاً، بغض النظر عن اختلاف كمية أو نوع، أو تغليف، أو سعر البضائع، أو وسيلة النقل المستخدمة لهذه الشحنة.

شركات التفتيش الفني: شركة خاصة أو حكومية معتمدة تختبر جودة المنتج ومدى مطابقته للمعايير وتصدر شهادة تفيد بذلك.

شهادة المطابقة: تُمنح شهادة المطابقة للمنتج الذي يفى بالحد الأدنى للمتطلبات التنظيمية والفنية ومتطلبات السلامة، وبشكل عام لا بد من الموافقة قبل السماح ببيع منتج في بلد معين، وبالتالي فإن متطلبات منتج معين تختلف من دولة إلى أخرى.

شهادة المنشأ: شهادة المنشأ مستنداً يؤكد أن البضاعة المصدرة للخارج ذات منشأ وطني أو اكتسبت صفة المنشأ الوطني.

شهادات الصلاحية للتصدير: هي عبارة عن شهادة صادرة عن الجهة الحكومية المختصة أو مصادقة منها تؤكد قيامها بالتفتيش الفني والرقابي على المصنع الصادر له هذه الشهادة ومطابقته



للمواصفة القياسية الخليجية رقم (1984/21) «الشروط الصحية للمصانع الغذائية والعاملين بها» وأن نتائج اختبار العينات المسحوبة من إنتاجه قد بينت مطابقة هذا الإنتاج للمواصفات القياسية وسلامته وصلاحيته للإستهلاك الآدمي.

الطائرات: الطائرة الجوية، أو أي آلة أخرى قادرة على الطيران.

الفاتورة التجارية: الفاتورة التجارية وثيقة تستخدم في التجارة الخارجية والداخلية، كما تقدم الفاتورة التجارية مع البيان الجمركي خلال عبور الحدود الدولية.

قائمة التعبئة: قائمة التعبئة هي مستند تتضمن تفاصيل محتويات التعبئة للشحنة، والمقصود من قائمة التعبئة تمكين شركات النقل والجهات الحكومية والعلماء من معرفة محتويات التعبئة للشحنة، حيث تساعد هذه التفاصيل كلاً من هذه الأطراف على التعامل مع محتويات التعبئة وفقاً لذلك.

لوح التحميل (الطبلية): اللوح الهيكلي لحمولة المنتج في أبعاد شبه موحده والذي يسمح من خلالها بمناولة وتخزين البضائع بكفاءة.

المحطة: منطقة تجمع لنقل من نقطة محددة لنقطة أخرى كمحطات سكك الحديد أو محطة الحاويات.

المخلص الجمركي: المخلصون الجمركيون هم الأفراد المؤهلون الذين يعملون في «تخليص» البضائع عبر المنافذ الجمركية للمستوردين والمصدرين.

المرسل إليه: وهي الجهة المسؤولة مالياً (في بعض الأحيان المشتري) عن استلام الشحنة، وتذكر في بوليصة الشحن

المستورد (المشتري الأجنبي): الطرف الذي يشتري السلع في بلد أجنبي ويجلبها إلى بلده لغرض التجارة أو لغرض شخصي.

المشروع السعودي لتبادل المعلومات الإلكتروني Saudi EDI: وهو نظام تبادل معلومات إلكتروني يُعنى بنقل البيانات الخاصة بالتخليص الجمركي.

مشغل الميناء: هو جهة حكومية أو غالبًا ما تكون شركة موانئ متخصصة والتي تتعاقد مع هيئة الموانئ لمناولة البضائع في ساحة الميناء بمستوى تعاقدى معين للإنتاجية. كما تقوم شركة الشحن والتفريغ بخدمة جهات كثيرة في الميناء فعلى سبيل المثال مع الجمارك في عملية المعاينة من خلال توفير الأيدي العاملة والمعدات اللازمة لتحريك الحاويات متى طلب من الجمارك.

المصدر: الطرف الذي صنع المنتج ويرغب في بيعه لمشتري أجنبي خارج حدود البلد.

المطار: هو مرفق إقلاع وهبوط طائرات نقل الركاب والبضائع وتختلف مواصفات وحجم ونوع الطائرات التي تستخدم أرض المطار.

الميناء البحري: منشئة بحرية تتكون من مرفأ أو أكثر، تقام على سواحل أو شواطئ البحار يتم خلالها عمليات تفريغ وتحميل السفن بالبضائع أو الركاب وتحتوي الموانئ على الرافعات والأرصعة ومخازن للسفن.

الناقل البري: شركة تنقل البضاعة بشاحنات تمتلكها أو تديرها.

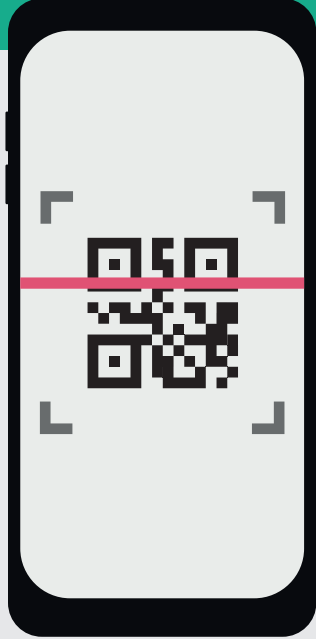
وسيط الشحن: يعرف أيضا باسم الناقل غير المشغل للسفينة، وهو الشخص أو الشركة التي تنظم الشحنات والخدمات اللوجستية للأفراد أو الشركات للحصول على السلع من الشركة المصنعة أو المنتج إلى السوق أو العملاء أو النقطة الأخيرة للتوزيع.

الوكيل الملاحي (الشحن): وكيل مرخص لخطوط الملاحة يختص بأعمال المسافنة المحلية لخطوط الملاحة، مثل الجدولة وإعداد بيان الشحنة والمستندات المرتبطة بها.



رأيك يهمنا !

رجاءً قم بمسح رمز الـ (QR) أدناه للمشاركة باستطلاع رأي قصير



أو

قم بالضغط على الرابط التالي
<https://survey.sogosurvey.com/r/RIS>

لأي استفسارات أخرى لا تتردد بالتواصل معنا على
cc@saudiexports.sa
أو على رقمنا الموحد : +966 920007355





دليل التصدير

1439هـ - 2017 م

الطبعة الثانية

2.1